



👤 49 лет
♂ Мужской
📍 Кишинев

ТОП Навыки

- **Выполнение планов продаж** · 9 лет
- **Управление торговыми представителями** · 1 год
- **Работа в Команде** · 1 год
- **Управление продажами** · 7 месяцев

Пожелания

- Полный день
- На территории работодателя
- Разъездная работа

Языки

- **Румынский** · Разговорный
- **Русский** · Свободно владею
- **Болгарский** · Родной
- **Украинский** · Разговорный
- **Немецкий** · Базовый

Навыки

- Развитие дистрибуции

Водительское удостоверение

Категория: B, C, D, E
С личным авто

Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.lucru.md/ru/preturi/cv>

Director Comercial / Key Account Manager

Обо мне

Хобби - горный туризм, велоспорт, путешествия, марафоны.

Опыт работы

Key Account Manager · „ZERNOFF BEVERAGES” · Кишинев

Май 2025 - Ноябрь 2025 · 7 месяцев

- Реализация продукции в национальных сетях супермаркетов;
- Контроль выполнения планов продаж и стандартов дистрибуции;
- Ведение переговоров и развитие долгосрочных партнёрских отношений
- Контроль за работой мерчандайзеров

Навыки: Управление продажами

Коммерческий директор по продажам · NGM Company SRL · Кишинев

Сентябрь 2021 - Февраль 2025 · 3 года 6 месяцев

- Работа с ключевыми клиентами (КАМ)
- Переговоры и заключение договоров
- Планирование, анализ продаж и отчетность
- Мотивация и обучение персонала
- Контроль дебиторской задолженности и складских остатков

Логист · Германия · Франкфурт на Майне

Январь 2020 - Август 2021 · 1 год 8 месяцев

- Работа на складе и в транспортной логистике (организация и контроль поставок).

Навыки: Работа в Команде

Соучредитель, Администратор, Менеджер по продажам · „Live Eco” SRL · Кишинев

Февраль 2017 - Декабрь 2019 · 2 года 10 месяцев

- Организация и управление продажами, закупками и логистикой;
- Развитие клиентской базы и внедрение новых направлений;
- Оптимизация процессов взаимодействия с поставщиками и клиентами.

Supervisor (Центральный регион Молдовы) · Tymbark Maspex Romania · Кишинев

Март 2015 - Февраль 2017 · 2 года

- Ответственный за продажи по Кишиневу (Retail & HoReCa);
- Управление торговыми представителями;
- Выполнение планов продаж и развитие дистрибуции.

Навыки: Управление торговыми представителями

Торговый представитель → Key Account Manager · „Acvilin-Grup” · Кишинев

Июль 2003 - Май 2013 · 9 лет 11 месяцев

- Управление продажами и торговыми командами
- Работа с ключевыми клиентами (КАМ)
- Переговоры и заключение договоров
- Планирование, анализ продаж и отчетность
- Мотивация и обучение персонала
- Контроль дебиторской задолженности и складских остатков

Навыки: Выполнение планов продаж

Желаемые отрасли

- Менеджмент
- Топ-менеджмент
- Продажи / Розничная торговля

Образование: Высшее

Тираспольский педагогический институт

Год окончания: 1999

Факультет: Географии и Биологии

Специальность: Специалист в области географии и биологии