



👤 35 ani  
♂ Masculin  
📍 Chișinău  
💰 20 000 MDL

**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preтури/cv>**

## Manager vânzări

### Despre mine

Sociabil, putere de convingere, abilitatea de a se descurca repede în diferite situații.  
Energic, ambițios, abilități de lider, ordonat și organizat, rezistent la situații stresante.  
Experiență...  
Sunt o persoană foarte responsabilă disciplinată și cu experiență de 10 ani în domeniul de vânzări..

### Experiența profesională

**Vopsitor** · International Aerospace Coatings - IAC ·  
Peste hotare

*Martie 2022 - Iunie 2025 · 3 ani 4 luni*

Prepararea și vopsirea avionului,  
Polishare,  
Lucru în echipă,  
Responsabilitate foarte mare la proiectant de milioane  
Lucru cu așa companiei de zbor ca (Air France, Qatar, Aerolingus, Finair, Fiji, AirUzbekistan) alte proiecte ect.  
Competențe: Lucru în echipă, Responsabilitate Profesională

**Manager vânzări** · Boiar Grup · Chișinău

*Februarie 2021 - Februarie 2022 · 1 an 1 lună*

Încheierea contractelor cu clienții noi  
Îndeplinirea planului de vânzări  
Lucrul cu debitorii  
Promovarea produselor  
Vinderea produselor  
Lucrul cu facturile  
Lucru cu programul (mobic, 1C)

**Manager vânzări** · Adelun · Chișinău

*Octombrie 2019 - Februarie 2021 · 1 an 5 luni*

Lucrul cu programul unu 1C  
Atragerea noilor clienți și promovarea produselor companiei

### TOP Competențe

- **Lucrul în Echipă** · 3 ani
- **Lucru în echipă** · 3 ani
- **Responsabilitate Profesională** · 3 ani
- **Realizarea planului de vânzări** · 1 an

### Preferințe

- Full-time
- În teren
- În locația angajatorului

### Limbi

- **Română** · Nativ
- **Rusă** · Nativ

### Competențe

- Lucru cu clienții
- Rezolvarea Problemelor
- Lucrul în Echipă

### Permis de conducere

Categoria: A, B, C  
Cu automobil personal

Înlăturarea concurenților  
Atragerea permanenta a clienților exclusivi  
Îndeplinirea planului de vânzări lunar  
Lucru cu datoriile control de debitor  
Încheierea contractelor cu noii clienți  
Îndeplinirea planului  
Promovarea produselor companiei

**Manager vânzări** · “ CBT Cricova-vin SA” · Chișinău  
*Iunie 2017 - Septembrie 2019 · 2 ani 4 luni*

Atragerea noilor clienți și promovarea produselor companiei  
Înlăturarea concurenților  
Atragerea permanenta a clienților exclusivi  
Îndeplinirea planului de vânzări lunar  
Lucru cu datoriile control de debitor  
Încheierea contractelor cu noii clienți  
Îndeplinirea foaiei de parcurs  
Lucru cu programul 1c  
Competențe: Lucrul în Echipă

**Manager vânzări** · “SRL Carlsberg” · Chișinău  
*Decembrie 2015 - Mai 2017 · 1 an 6 luni*

Atragerea noilor clienți și promovarea produselor companiei  
Înlăturarea concurenților  
Atragerea permanenta a clienților exclusivi  
Îndeplinirea planului de vânzări lunar  
Lucru cu datoriile control de debitor  
Încheierea contractelor cu noii clienți  
Lucru cu programul 1c, Word, Excel  
Competențe: Lucrul în Echipă

**Manager de vânzări** · Mezellini  
(Customagic, Consalcom, Augur Perla) · Chișinău  
*Decembrie 2013 - Octombrie 2015 · 1 an 11 luni*

Atragerea noilor clienți și promovarea produselor companiei  
Înlăturarea concurenților  
Atragerea permanenta a clienților exclusivi  
Îndeplinirea planului de vânzări lunar  
Lucru cu datoriile control de debitor  
Încheierea contractelor cu noii clienți  
Îndeplinirea foaiei de parcurs  
Lucru programul 1C  
Competențe: Realizarea planului de vânzări

## **Domeniul dorit**

- Vânzări / Retail

## **Studii: Superioare**

## **Cursuri, training-uri**

**Universitatea tehnică a moldovei școala de Sommelier**

*Absolvit în 2020*

Organizator: Luca Nicolae