



👤 36 лет  
♂ Мужской  
📍 Кишинев

in

## ТОП Навыки

- **Управление жизненным циклом продукта** · 13 лет
- **Стратегии ценообразования и акций** · 13 лет
- **Переговоры с поставщиками** · 13 лет
- **Управление SKU** · 13 лет
- **Оптимизация ассортимента** · 13 лет
- **Анализ Финансовых Данных** · 13 лет

## Пожелания

- Полный день
- На территории работодателя
- Гибрид (Дом/Офис)

## Языки

- **Румынский** · Базовый
- **Русский** · Родной
- **Английский** · Средний

## Водительское удостоверение

Категория: B

**Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.lucru.md/ro/preturi/cv>**

# Менеджер по закупкам

## Обо мне

Командный игрок с отличными коммуникативными навыками и фокусом на эффективность и развитие бизнеса. Как специалист с опытом в стратегическом управлении товарными категориями, я могу быть ценен вашей команде благодаря:

1. Практическому опыту работы с ключевыми брендами от закупок и переговоров с поставщиками до анализа эффективности товарных категорий.
2. Глубокому пониманию игровой индустрии – не только как потребитель, но и как аналитик:
  - Разбираюсь в подписочных моделях (PlayStation Plus, Xbox Game Pass)
  - Организовывал турниры и промо-мероприятия
  - Анализирую тренды игрового рынка
3. Сбалансированному сочетанию навыков:
  - Стратегическое планирование ассортимента
  - Анализ данных и KPI
  - Организация мероприятий и тимбилдингов

## Опыт работы

**Менеджер по закупкам** · ACCENT-ELECTRONIC S.A · Кишинев

*Апрель 2012 - Настоящее время · 13 лет 8 месяцев*

- Стратегическое управление товарными категориями: мониторы, проекторы, интерактивные дисплеи, смартфоны, планшеты и умные гаджеты на всех этапах закупочного цикла.
- Работа с брендами: Acer, Dell, HP, HyperX, Kingston, TP-Link, Lenovo, Viewsonic, MSI и др.
- Ведение переговоров с поставщиками и управление полным жизненным циклом продукта
- Установление и поддержание партнёрских отношений с ключевыми поставщиками
- Проведение анализа рынка для выявления перспектив роста и трендов
- Разработка стратегий управления категорией
- Планирование промо-кампаний, повышение видимости товаров

- Мониторинг KPI, подготовка отчетности и анализ эффективности

Навыки: Управление жизненным циклом продукта, Стратегии ценообразования и акций, Переговоры с поставщиками, Управление SKU, Оптимизация ассортимента, Анализ Финансовых Данных, Прогнозирование продаж

**Специалист по продуктам / менеджер по работе с клиентами · LG Electronics Moldova · Кишинев**

*Апрель 2009 - Март 2012 · 2 года 11 месяцев*

Навыки: Организация складского учета, Организация логистических процессов, Поддержка продаж, Продвижение продуктов LG, Работа с торговыми сетями, Работа с ключевыми клиентами

**Желаемая отрасль**

- Закупки и снабжение

**Образование: Высшее**

**Кооперативно-торговый университет Молдовы (УССМ)**

*Год окончания: 2012*

Факультет: Маркетинг и логистика

**Курсы, тренинги**

**MikroTik Certified Network Associate (MTCNA)**

*Год окончания 2016*

Организатор: MikroTik

**Мастер Продаж**

*Год окончания 2019*

Организатор: School of Busines Communications