



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preтури/cv>

Manager B2B

Despre mine

Interese: dezvoltare personală, finanțe, dezvoltare afaceri, programare (WordPress, Woocommerce).

Calități personale:

- Autodisciplină și autoorganizare
- Responsabilitate, punctualitate și onestitate
- Inițiativă și adaptabilitate
- Reziliență la stres
- Capacitate rapidă de învățare

Competențe profesionale:

Comunicare:

- Stabilire și menținere relații cu clienții
- Prezentare convingătoare a produselor/serviciilor

Organizare:

- Gestionarea timpului și a priorităților
- Lucru în echipă și colaborare eficientă

Analiză și tehnice:

- Evaluare date și luare de decizii informate
- Cunoștințe avansate WordPress (configurare, SEO, WooCommerce)

Flexibilitate:

- Adaptare la schimbări și rezolvare rapidă a problemelor
- Lucru conform obiectivelor și termenelor limită

Experiența profesională

WordPress Project Manager & Business Owner · Bizopt Network SRL · Bălți

Iunie 2023 - Prezent · 2 ani 6 luni

- Creare și administrare site-uri web pe CMS WordPress (landing page, corporate, eCommerce)
- Implementare și personalizare WooCommerce, Elementor și plugin-uri dedicate
- Mentenanță tehnică, optimizare performanță și securitate pentru site-uri WordPress
- Coordonarea proiectelor și comunicarea directă cu clienții (B2B și B2C)
- Planificarea și implementarea strategiilor de creștere a afacerilor online

👤 37 ani
♂ Masculin
📍 Bălți

TOP Competențe

- **Dezvoltarea Afacerii** · 6 ani
- **Abilități de Negociere** · 6 ani
- **B2B** · 6 ani
- **Atenție la Detalii** · 6 ani
- **1C** · 6 ani
- **Abilități de Comunicare** · 5 ani

Preferințe

- Part-time
- Flexibil
- Full-time
- În locația angajatorului

Limbi

- **Română** · Nativ
- **Rusă** · Nativ
- **Engleză** · Elementar
- **Ucraineană** · Fluent

Permis de conducere

Categoria: B

Competențe: Leadership, Automatizare Procese, B2C Sales, Comunicare cu Clienții, Optimizare SEO, Elementor, WooCommerce, WordPress, Management de Proiect, Atenție la Detalii, Dezvoltarea Afacerii, Dezvoltare Web, Abilități de Negociere, B2B, 1C

Partner Relationship Manager · O.C.N. Iute Credit S.R.L. · Bălți

Februarie 2019 - Mai 2023 · 4 ani 3 luni

- Creșterea portofoliului
- Menținerea unui portofoliu existent
- Elaborarea strategiilor de creștere a vânzărilor
- Elaborarea strategiilor de promovare pentru parteneri

Competențe: B2B, Abilități de Negociere, Dezvoltarea Afacerii

Revizor · ICS Vicmobile SRL · Bălți

Iunie 2015 - Decembrie 2018 · 3 ani 6 luni

- Audit în magazinele și depozitele companiei

Competențe: 1C, Atenție la Detalii

Vînzător Consultant · Inter-Terminal S.R.L. · Bălți

Iunie 2010 - Iunie 2015 · 5 ani 1 lună

- Vânzarea produselor și serviciilor companiei
- Instruire pentru vânzători noi
- Deplasări în regiuni pentru a crește vânzările
- Deplasări în regiuni pentru evaluarea activității vânzătorilor

Competențe: Abilități de Comunicare

Domeniile dorite

- Bancar / Financiar / Economic
- Management
- IT, Tech

Studii: Superioare incomplete

Universitatea de Stat "A. Russo"

Absolvit în: 2009

Specialitatea: Informatica / Tehnologia Informației

Școala profesională №1 or. Cupcini

Absolvit în: 2006

Specialitatea: Operator la calculatoare electronice în domeniul evidenței contabile și birotică

Cursuri, training-uri

Contabilitate & 1C

Absolvit în 2024

Organizator: Vanar SRL

Java Developer

Studiez la moment

Organizator: Skillbox

Curs Antreprenoriat ESC

Absolvit în 2024

Organizator: AFAD

#ЯПереговорщик

Absolvit în 2024

Organizator: Artem Polusatov