



👤 44 ani
 ♂ Masculin
 📍 Chișinău
 💰 40 000 MDL

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ru/prices/cv>

Manager de vânzări

Despre mine

Din 2020, lucrez ca freelancer și fac și marketing pe internet pentru propria mea afacere.

Experiența profesională

Supervizor · ООО Добровинский и Ко · Moscova
Septembrie 2018 - August 2020 · 2 ani

Organizarea proceselor de lucru ale companiei. Controlul asupra implementării sarcinilor atribuite.

Competențe: Dezvoltarea Organizației, Politici Organizaționale, Externalizarea Procesului de Recrutare, Organizarea Și Pregătirea Reuniunilor, Lucrul în Echipă

Director Regional · S.R.L DoubleCase · Chișinău
Iunie 2016 - August 2018 · 2 ani 3 luni

Organizarea, conducerea și administrarea tuturor sucursalelor companiei.

Competențe: Recrutare, Structuri Organizatorice, Politici Organizaționale, Dezvoltarea Organizației

Directorul filialei · S.R.L. Trading Success · Bălți
Martie 2014 - Mai 2016 · 2 ani 3 luni

Recrutare de personal, instruire de personal. Organizare, management, managementul personalului.

Competențe: Dezvoltarea Organizației, Planificare de Afaceri, Dezvoltarea Afacerii, Strategii de Afaceri, Marketing pentru Afaceri

Director de vânzări · FxConsult · Chișinău
Ianuarie 2008 - Martie 2014 · 6 ani 2 luni

Lucru cu CRM. Din 2008 până în 2010, am lucrat ca operator call center. Din 2010 până în 2013, am fost manager de vânzări instrumentelor financiare. Din 2013 până în 2014, am fost directorul filialei Chișinău.

Competențe: Lucrul în Echipă, Vânzări de Apeluri la Rece,

TOP Competențe

- **Lucrul în Echipă** · 8 ani
- **Dezvoltarea Organizației** · 6 ani
- **Vânzări de Apeluri la Rece** · 6 ani
- **Strategii de Marketing** · 6 ani
- **Managementul Echipei** · 6 ani
- **Gândire Strategică** · 6 ani

Preferințe

- Full-time
- Part-time
- Flexibil
- Fără program
- În locația angajatorului
- Hibrid (Oficiu/Acasă)

Limbi

- **Română** · Nativ
- **Rusă** · Nativ
- **Engleză** · Mediu

Competențe

- Îmbunătățirea Proceselor de Afaceri

- Cunoștințe de Utilizare a Calculatorului
- Structura Organizațională a Managementului Matricei
- Gestionarea Relațiilor cu Clienții
- Managementul Echipei
- Abilitatea de a Face Mai Multe Lucruri în Același Timp

Permis de conducere

Categoria: B

Strategii de Marketing, Managementul Echipei, Gândire Strategică

Domeniile dorite

- Top Management
- Vânzări / Retail
- Resurse Umane

Studii: Superioare incomplete

Academia de Transporturi, Informatică și Comunicații (ATIC)

Absolvit în: 2006

Facultatea: Managementul afacerilor

Specialitatea: Afaceri și Management