Lucru.md
DE 15 ANI ADUNĂ LA JOB

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: https://www.lucru.md/ro/preturi/cv

31 ani
Masculin
Chișinău
20 000 MDL

TOP Competențe

- **Lucru in echipa** · *2 ani*
- **Lucrul în Echipă** · *1 an*

Preferințe

- Full-time
- În locația angajatorului

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Comunicare

Permis de conducere

Categoria: B

Agent Vanzari

Despre mine

Am experienta in vanzari. Sunt responsabil, proactiv, rezistent la stres, sociabil, sincer. Punctele mele forte sunt cunostintele PC si software-ul 1C, bune abilitati de management si leadership, concentrare pe clienti, gindire sistematica, atitudine poztiva. Am experienta buna in vanzari, sunt capabil sa lucrez in modul multitasking, sunt un jucator de echipa.

- Abilitati bune de comunicare
- Jucator de echipa
- Planificare strategica

Experiența profesională

Account Manager · Romstal · Chișinău

Iunie 2024 - Ianuarie 2025 · 8 luni

- vanzare/logistica - intilniri
- promovarea produselor
- consultarea clientilor
- indentificarea potentialilor clienti
- negocieri
- gestionarea livrarilor catre clienti
- indentificarea/acordarea preturilor cu clienti noi/vechi si incheierea de contracte
- vanzare in 1C
- mentinerea unei baze in Excell
- mentinerea relatiilor cu vechea baza de clienti, indentificarea uneia noi
- oferte etc.

Competențe: Lucrul în Echipă

Proiect manager · Dina Cociug · Chișinău

Februarie 2023 - Iunie 2024 · 1 an 5 luni

Sisteme de ventilare si conditionare
- vanzare/logistica - intilniri
- promovarea produselor
- consultarea clientilor
- indentificarea potentialilor clienti
- negocieri

- gestionarea livrarilor catre clienti
- indentificarea/acordarea preturilor cu clienti noi/vechi si incheierea de contracte
- vanzare in 1C
- mentinerea unei baze in Excell
- mentinerea relatiilor cu vechea baza de clienti, indentificarea uneia noi
- participare achizitii publice
- oferte etc.

Competențe: Lucrul în Echipă

Manager Vanzari · Inox Plus · Chișinău

Noiembrie 2017 - Februarie 2020 · 2 ani 4 luni

- vanzare/logistica - intilniri
- promovarea produselor
- consultarea clientilor
- indentificarea potentialilor clienti
- negocieri
- gestionarea livrarilor catre clienti
- indentificarea/acordarea preturilor cu clienti noi/vechi si incheierea de contracte
- vanzare in 1C
- mentinerea unei baze in Excell
- mentinerea relatiilor cu vechea baza de clienti, indentificarea uneia noi
- oferte etc.

Competențe: Lucru in echipa

Domeniul dorit

- Vânzări / Retail

Studii: Superioare

Uneversitatea Agrara de stat din R Moldova

Absolvit în: 2017

Facultatea: Cadastru si Drept

Specialitatea: Drept