



Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.lucru.md/ru/preturi/cv>

Менеджер B2B продаж

Обо мне

Результативный специалист в области бизнес-развития и международных продаж с 10-летним опытом управления сложными международными операциями и выстраивания прочных отношений с клиентами на различных рынках.

Имею успешный опыт удалённого руководства командами и увеличения доходов за счёт утроения среднего чека. Ищу работу где могу применить свои навыки стратегического планирования, расширения рынка и управления командой для стимулирования глобального роста.

Опыт работы

Export Operations Manager · Kelebek Tekstil LTD. STI · Стамбул

Декабрь 2021 - Ноябрь 2023 · 2 года

- Руководство командой внешнеэкономических операций, обеспечение безошибочной подготовки заказов и своевременной доставки экспортных грузов.

- Координация межотраслевых процессов для обеспечения бесперебойной логистики, включая документацию и соответствие экспортным требованиям.

Навыки: Управление Командой

Overseas Business Development Manager · Ucel Steel · Стамбул

Февраль 2020 - Ноябрь 2022 · 2 года 10 месяцев

- Проведение маркетинговых исследований, привлечение новых клиентов и поддержание существующих отношений, что способствовало значительному росту доходов.

- Контроль производства и своевременного выполнения заказов, управление логистикой, удалённое руководство командой в период COVID-19.

- Представление компании на международных выставках, что значительно расширило клиентскую базу и повысило узнаваемость бренда.

2018 - 2019

Навыки: Привлечение новых клиентов, Маркетинговые исследования

- 👤 32 года
- ♀ Женский
- 📍 Кишинев
- 💰 30 000 MDL

ТОП Навыки

- **Привлечение новых клиентов** · 2 года
- **Маркетинговые исследования** · 2 года
- **Управление Командой** · 1 год
- **Продажи** · 1 год
- **B2b** · 1 год
- **Привлечение клиентов** · 1 год

Пожелания

- Полный день
- Гибрид (Дом/Офис)
- Удалённо
- На территории работодателя

Языки

- **Румынский** · Средний
- **Русский** · Родной
- **Турецкий** · Свободно владею
- **Английский** · Свободно владею

Навыки

- Руководство командами (в офисе и удалённо)

- Привлечение клиентов
- Управление цепочками поставок
- Экспортные операции
- Международные продажи
- Развитие бизнеса
- Стратегическое планирование

International Buying Manager · Fujikura Automotive Europe · Комрат

Январь 2018 - Май 2019 · 1 год 4 месяца

- Обеспечение оптимального уровня запасов сырья и непрерывности цепочки поставок через управление взаимоотношениями с поставщиками и импортной документацией.

- Анализ данных потребления, решение проблем с несоответствиями, координация логистики для импорта и помощь в переезде завода.

Навыки: Управление Цепочкой Поставок, Анализ Данных, Координация логистики

International Sales Manager · Kayra Metal · Стамбул

Январь 2016 - Октябрь 2017 · 1 год 9 месяцев

- Ответы на запросы клиентов с точными ценовыми предложениями, управление производственными заказами и привлечение клиентов через международные выставки.

- Расширение клиентской базы с помощью целевых маркетинговых исследований и активной работы, что увеличило продажи и укрепило удовлетворённость клиентов.

Навыки: Привлечение клиентов, Продажи, B2b

Желаемая отрасль

- Менеджмент

Образование: Высшее

Университет Улудаг

Год окончания: 2017

Специальность: Бакалавр экономики

Курсы, тренинги

Курсы турецкого языка

Год окончания 2012

Организатор: TÖMER