



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preturi/cv>

Коммерческий директор; Руководитель отдела продаж

Despre mine

Основные качества:

- аналитический склад ума;
- коммуникабельность;
- ответственность;
- амбициозность;
- гибкость;
- инициативность;

Люблю изучать что-то новое (самообразование), слушать книги, готовить, проводить время с близкими.

- ведение переговоров;
- способность самообучению;
- поиск новых возможностей;
- генерирование идей;
- аналитическое мышление;
- уверенное владение ПК;
- уверенный пользователь пакета Microsoft (Excel, Outlook, PowerPoint, Word);
- управление автомобилем (наличие вод. удостоверения кат. B, C);

Experiență profesională

Head of Partner Sales · Iute Credit · Chișinău
August 2022 - August 2023 · 1 an 1 lună

Руководство командой из 10 человек (7 в непосредственном подчинении и 3 частичном подчинении);
Ведение переговоров с ключевыми партнерами;
Введение маркетинг стратегии для увеличения продаж и лояльности партнеров;
Обучение команды техникам продаж и индивидуальному подходу к ключевым партнерам;
Разработка мотивационных программ для партнеров;
Разработка мотивационных программ для подчиненных;

- ♀ 33 ani
- ♂ Masculin
- ⌚ Chișinău
- ✉ 30 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- Română · Fluent
- Rusă · Fluent
- Engleză · Fluent

Permis de conducere

Categoria: B, C
Cu automobil personal

Составление отчетов и презентаций продаж инвесторам компаний;

Разработка продуктов микрокредитования для партнеров;

Анализ рынка и мониторинг конкурентов;

Head of Cash Partner Sales · Iute Credit · Chișinău

August 2020 - Iulie 2022 · 1 an 11 luni

Создание и развитие проекта Кэш Партнеров;

Косвенное управление команды из 6 человек;

Поиск партнеров по необходимым критериям во всех регионах Молдовы;

Ведение переговоров и заключение контрактов;

Переговоры для установки логотипа, брендированной мебели и банкомата;

Введение маркетинг стратегии для увеличения потока клиентов;

Анализ рынка и мониторинг активности конкурентов;

Разработка мотивационных программ для партнеров;

Составление отчетов и презентаций инвесторам компании;

Partner Relationship Manager · Iute Credit ·

Chișinău

Noiembrie 2018 - Iulie 2020 · 1 an 8 luni

Развитие вверенной территории (увеличение продаж и кол-во партнеров);

Ведение переговоров и заключение контрактов;

Индивидуальный подход к партнерам и определение эффективных инструментов для увеличения продаж;

Разработка мотивационных программ для партнеров;

Составление отчетов;

Обучение партнеров искусству продаж в кредит (организация тренингов для партнеров);

Менеджер по продажам B2B · Бюро переводов

"DIPLOM" · Chișinău

Mai 2018 - Septembrie 2018 · 5 luni

Навык ведения переговоров;

Способность быстро расположить к себе клиента, построить диалог в нужном русле;

Знание продукта и способность грамотно и доступно рассказывать о его преимуществах;

Умение искать компромиссы и выходить из конфликтных ситуаций;

Составление и проведение презентаций;

Генерирование идей;

Ведение отчетности, аналитика;

Studii: Superioare incomplete

Государственный Университет Молдовы

Absolvit în: 2020

Facultatea: Право

Specialitatea: Право