



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ro/preturi/cv>

Агент по продажам

Despre mine

1. Я коммуникабельный человек и легко нахожу общий язык с разными людьми.
2. Организованность и ответственный подход к выполнению задач для меня важны.
3. Я стремлюсь к саморазвитию и постоянному совершенствованию навыков.
4. Люблю путешествовать и открыт для изучения новых мест и культур.
5. У меня есть увлечение просмотром фильмов в свободное время.
6. Мне интересна музыка и я наслаждаюсь ей.
7. Я люблю общаться с людьми и нахожу общие темы для разговора и установления контакта.

Качества:

1. Опыт ведения бизнеса в сфере розничной торговли и услуг..
2. Умение работать с клиентами и строить отношения.
3. Отличные коммуникативные навыки для эффективного взаимодействия с различными клиентами и партнерами.
4. Ответственный подход к выполнению обязанностей и обеспечению высокого уровня обслуживания клиентов.
5. Готов к быстрому изучению новых ниш и тенденций в индустрии для эффективного роста.

♀ 26 ani
♂ Masculin
◎ Comrat

TOP Competențe

- **Отличные навыки делового общения и ведения переговоров.** •
- Умение находить общий язык с клиентами и партнёрами.** •
- Эффективное построение долгосрочных профессиональных отношений.** •
- Развитые коммуникативные навыки и ориентированность на результат.** • 8 luni

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Elementar
- **Rusă** · Fluent
- **Găgăuză** · Comunicare

Permis de conducere

Categoria: B
Cu automobil personal

Experiența profesională

Директор/совладелец · Магазин табака для кальянов и электронных сигарет · Comrat
Septembrie 2022 - Prezent · 3 ani 5 luni

1. Поиск поставщиков:
 - Исследование рынка для выявления потенциальных поставщиков табачной продукции.
 - Проведение переговоров с поставщиками для заключения выгодных договоров о поставках.
 - Оценка качества и ценовой политики поставщиков для выбора оптимальных вариантов сотрудничества.
2. Испытание различных видов табака:
 - Активное участие в тестировании разнообразных сортов табачных изделий.
 - Оценка качества и вкусовых характеристик табачных

товаров для определения их привлекательности для клиентов магазина.

- Принятие решений о включении наилучших образцов табака в ассортимент магазина.

4. Сбор необходимой документации:

- Организация сбора и подготовки необходимых документов для регистрации и ведения деятельности табачного магазина.

- Обеспечение соблюдения всех юридических требований и нормативов, касающихся продажи табачных товаров.

Такой подход позволяет сосредоточиться на ключевых аспектах управления магазином и обеспечить его успешное функционирование.

Торговый агент · Varda · Comrat

Martie 2024 - Octombrie 2024 · 8 luni

Competențe: • Отличные навыки делового общения и ведения переговоров. • Умение находить общий язык с клиентами и партнёрами. • Эффективное построение долгосрочных профессиональных отношений. • Развитые коммуникативные навыки и ориентированность на результат.

Директор/владелец · Служба доставки еды · Comrat

Mai 2023 - Martie 2024 · 10 luni

1. Разработка стратегии и планирование деятельности службы доставки еды.

2. Управление операционной деятельностью, включая прием заказов, подготовку блюд, упаковку и доставку.

3. Обеспечение высокого уровня обслуживания клиентов и удовлетворенности их потребностей.

4. Найм, обучение и управление персоналом, включая курьеров и кухонный персонал.

5. Контроль качества приготовления блюд и их доставки, а также соблюдение санитарных норм и правил безопасности.

6. Управление бюджетом и финансовыми показателями службы доставки, включая контроль затрат и оптимизацию расходов.

8. Взаимодействие с поставщиками продуктов и оборудования, а также установление партнерских отношений с ресторанами и кафе.

10. Решение оперативных проблем и конфликтных ситуаций, возникающих в ходе работы службы доставки еды.

Domeniul dorit

- Vânzări / Retail

Studii: Superioare

Комратский Государственный университет

Absolvit în: 2022

Facultatea: Юридический

Specialitatea: Право