



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ro/preтури/cv>

Менеджер по закупкам

Despre mine

- Целеустремленность и способность работать в разных сферах деятельности.
- Умение проводить финансовый анализ
- Желание принимать решения
- Готовность выслушивать альтернативные мнения
- Способность проявлять творческий подход и инициативу
- Открытость к новому опыту и готовность учиться
- Умение работать в сжатые сроки и многозадачность
- Тщательное понимание рекламной деятельности и продвижения товаров
- Умение работать в быстро меняющейся среде продаж
- Оценка потребностей клиентов
- теплые звонки на английском
- опыт составления счетов-фактур на отгрузку, коммерческих контрактов
- ведение БД в 1C
- использование CRM
- общение на английском языке более 15 лет

Компьютерная грамотность - интернет-приложения, Microsoft Office, Google docs, CMS, 1C, Битрикс24, GDS, Apollo, Sabre, Zoiper, TIS, интернет-мессенджеры

Experiența profesională

МЕНЕДЖЕР ПО ЗАКУПКАМ И ЛОГИСТИКЕ ·
SOLAR-PRIME SRL · Chișinău

Mai 2024 - Decembrie 2024 · 8 luni

1. Закупка оборудования и компонентов
 - Поиск и выбор поставщиков фотоэлектрических панелей, инверторов, аккумуляторов, кабелей, креплений и других необходимых компонентов.
 - Формирование оптимального портфеля поставщиков с учетом качества, цены, сроков поставки и сервиса.
 - Ведение переговоров о ценах, условиях оплаты и доставки.
2. Управление запасами
 - Контроль уровня складских запасов для обеспечения бесперебойной работы проектов в 1C.
 - Прогнозирование потребности в оборудовании на основе анализа текущих и планируемых проектов.

👤 46 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău
💰 18 000 MDL



TOP Competențe

- **Закупка оборудования и компонентов для установки солнечных станций под ключ · 8 luni**

Preferințe

- Full-time
- Part-time
- Fără program
- Flexibil
- În locația angajatorului
- Hibrid (Oficiu/Acasă)

Limbi

- **Română** · Comunicare
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Fluent

Permis de conducere

Categoria: B, C

3. Координация логистики

- Организация своевременной доставки оборудования на объекты монтажа станций.
- Работа с транспортными компаниями для минимизации затрат на доставку и соблюдения сроков.
- Обеспечение таможенного оформления импортного оборудования, если необходимо.

4. Анализ рынка и поиск новых решений

- Мониторинг рынка солнечного оборудования для выявления новых технологий, материалов и поставщиков.
- Изучение трендов в области возобновляемой энергетики и их влияния на стоимость и доступность компонентов.

5. Работа с документацией и контрактами

- Разработка и согласование договоров с поставщиками.
- Контроль исполнения обязательств сторон по контрактам.
- Ведение базы данных по всем заключенным сделкам, условиям оплаты и гарантийным обязательствам.

Competențe: Закупка оборудования и компонентов для установки солнечных станций под ключ

Менеджер по обеспечению авиа билетов для ОВС · Business Plane Experience (BPE) · Chișinău

Martie 2022 - Decembrie 2023 · 1 an 10 luni

Поиск наиболее выгодных опций для авиа перелетов, отелей, железнодорожных билетов, трансферов для клиентов, а также поиск решений для устранения проблем. Постсервисные услуги, такие как отмена рейса, возврат денег, изменение рейса и другие услуги.

Менеджер по работе с клиентами · FIRTSLINE SRL · Chișinău

Octombrie 2020 - Martie 2022 · 1 an 5 luni

Обсуждение на английском языке с иностранными заказчиками новых заказов касательно цен, сроков исполнения заказов, объемов и дальнейшее заключение сделок, новых контрактов и ежедневный расчет финальных цен для новых заказов.

- Обсуждение сроков выполнения дизайна новых продуктов с участием инженеров и дизайнеров. Размещение новых заказов в производственном плане и контроль за их подготовкой к экспорту.

Экспорт готовой продукции (термоусадочные капсулы и декоративные капсулы) в сотрудничестве с логистикой и таможенным отделом.

Агент по продаже авиабилетов на рынке США · INTERNATIONAL TRAVEL NETWORK (ITNCORP.) · Chișinău

Septembrie 2016 - August 2020 · 4 ani

Обработка заявок новых клиентов путем приема входящих звонков от клиентов.

- Совершать исходящие звонки по входящим запросам.

Находить и предлагать клиентам лучшие решения по полетам в другие страны из США с помощью программного обеспечения GDS (Global Distribution System).

Повторный контакт (follow up) существующих и новых клиентов, убеждаясь, что они довольны и удовлетворены услугами компании от начала и до конца, таким образом обеспечивая повторные заказы от данных клиентов.

Безопасное завершение продаж с клиентами (B2C)

Менеджер по продажам (экспорт менеджер) ·
ADD-PRODUCTION SRL., CHISHINAU, MOLDOVA ·
Chişinău

Ianuarie 2007 - August 2016 · 9 ani 8 luni

Продажа "умных" интегрированных систем учета элеткроэнергии в Европу, Африку, Южную Америку, СНГ, Ази. через местных партнеров и дилеров, поставляющих систему

- Общение с клиентами для связи с производственным отделом путем, заключения договоров и включения заказов в производственный график

- Контроль за выполнением заказов путем сотрудничества с отделом закупок и финансовым отделом

- Организация поставок в сотрудничестве с отделом логистики и таможенными брокерами

- Работа с клиентами после победы в тендерах

- Работа с дилерами компании и обеспечение продаж

- Подготовка и анализ показателей продаж

- Составление графика поставок, согласование со всеми участвующими отделами и поиск наилучших решений для удовлетворения потребностей клиента

- Участие в планировании денежных потоков, согласование наилучших условий оплаты с партнерами

- Составление ежемесячных отчетов по дебиторской задолженности

Менеджер-оператор · MTA-AERO SRL. CHISHINAU,
MOLDOVA · Chişinău

Mai 2001 - Iunie 2006 · 5 ani 2 luni

- Расчет стоимости полетов

- Оформление разрешений на пролет через иностранную территорию.

- Общение с иностранными авиационными властями для получения разрешения на пролет над территорией страны.

- Поддержка экипажа документацией для выполнения полетов.

- Применение кодов IATA

Domeniile dorite

- Achiziții / Aprovizionare
- Call-center / Back-office
- Management

Studii: Superioare

State University / International Institute of Management

Absolvit în: 2000

Facultatea: International Economic Relations and Marketing

Specialitatea: Маркетинг и внешняя торговля