



- of Masculin
- O Chişinău
- **□ 15 000 MDL**



TOP Competențe

• Lucru cu echipa · 2 ani

Preferințe

• Full-time

Limbi

- Română · Fluent
- Rusă · Fluent
- Turcă · Elementar
- Engleză · Elementar

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: https://www.lucru.md/ro/preturi/cv

Manager de vânzări, Supervisor, Sef departament vanzari

Despre mine

Поиск и привлечение клиентов Ведение переговоров Холодные звонки Активные продажи Управление продажами Планирование продаж Развитие продаж Аналитика продаж Управление отношениями с клиентами Контроль дебиторской задолженности Торговый маркетинг

Experiența profesională

Operator/Supervizor · MedProtect. · Chişinău *Iulie 2022 - Prezent · 3 ani 5 Iuni*

- Administrare documentației
- Lucru cu crm/Discord/1C
- Lucru cu suplimente alimentare/Baduri s.a

Competențe: Lucru cu echipa

Manager de vânzări · Coleso.md · Chişinău

Martie 2021 - Mai 2022 · 1 an 3 luni

- подготовка рекламных и демонстрационных материалов;
- поиск потенциальных клиентов;
- проведение переговоров, целью которых становится продажа товара или услуг;
- организация, проведение и участие в разнообразных рекламных мероприятиях презентациях, выставках и т. д.;
- координация действий подразделений предприятия, занимающихся подготовкой и осуществлением поставки товара или оказания услуги начиная с юридического отдела и бухгалтерии и заканчивая складом,
- производственным или транспортным отделом;
- разработка плана продаж и контроль над его выполнением;
- учет продаж и различных статистических данных, непосредственно связанных с ними;
- подготовка отчетности и аналитических материалов с итогами работы – как собственной, так и отдела продаж в

Manager de vânzări · Yclients · Chișinău

Decembrie 2018 - Martie 2020 · 1 an 3 luni

- нстрационных материалов;
- поиск потенциальных клиентов;
- проведение переговоров, целью которых становится продажа товара или услуг;
- организация, проведение презентациях, выставках и т. д.;
- координация действий подразделений.

Manager de vânzări · BoxInvesting · Chișinău

Mai 2015 - Noiembrie 2018 · 3 ani 7 Iuni

- подготовка рекламных и демонстрационных материалов;
- поиск потенциальных клиентов;
- проведение переговоров, целью которых становится продажа товара или услуг;
- организация, проведение и участие в разнообразных рекламных мероприятиях презентациях, выставках и т. д.;
- координация действий подразделений предприятия, занимающихся подготовкой и осуществлением поставки товара или оказания услуги начиная с юридического отдела и бухгалтерии и заканчивая складом,
- производственным или транспортным отделом;
- разработка плана продаж и контроль над его выполнением;
- учет продаж и различных статистических данных, непосредственно связанных с ними;
- подготовка отчетности и аналитических материалов с итогами работы – как собственной, так и отдела продаж в целом.

Domeniul dorit

• Vânzări / Retail

Studii: Medii de specialitate

George Cosbuc

Absolvit în: 2008