



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preturi/cv>

Manager

Despre mine

Sunt o persoana echilibrată, cu dorința de a lucra în continuă dezvoltare, sunt responsabil, punctual și mereu duc la bun sfârșit ceea ce încep. Am experiența în domeniul comercial atât în vânzări cât și achiziții ca agent de vânzări ca Team Lider. Am capacitatea de lucru sub presiune și Target. Am experiența de lucru în echipă atât și individual. Pot găsi soluții nestandarde și lucra concomitent la mai multe proiecte. Aptitudini de a promova, stimula și a da feedback echidistant pentru fiecare coleg. Cunoșc psihologia umană, și asimilez informațiile foarte rapid. Pregătit pentru noi experiențe.

.Cunoașterea psihologiei.

.Reluarea /sau crearea proiectelor de la 0.

.Experiența în a conduce o echipă și în a o forma.

.Experiența de a face coaching și traininguri.

.Cunoașterea - Pc, CRM, Excel, Word, browser de căutare.

.Experiență în domeniul comercial, vânzări și în achiziții pe baza Caldă și Rece.

.Experiența în negociere și scăderea așteptărilor.

.Flexibil în conversații cu o ascultare activă și capacitatea de a convinge.

.Multitasking, determinare și continuă dezvoltare.

Experiența profesională

Account Manager/ Team Leader · None · Chișinău

August 2022 - Iulie 2023 · 11 luni

- Account Manager.

. Efectuarea apelurilor telefonice și vânzărilor pe baza de date Caldă \ Rece.

. Fixarea rezultatelor convorbirilor în sistem CRM.

. Ghidarea clientului, prezentarea produsului, serviciului și găsirea unei soluții adecvate pentru fiecare în mod individual.

- Team Leader.

. Stabilirea strategiilor, tehnicilor de vânzare!

. Efectuarea trainingurilor săptămânale pentru continuă dezvoltare și implementarea noilor soluții de vânzări atât cât și pentru motivare continuă a echipei.

- Coordonarea, controlarea și stabilirea țargeturilor pentru fiecare membru în dependența de rezultat.

- Monitorizare /ascultarea, apelurilor, comentariilor.

👤 28 ani

♂ Masculin

📍 Chișinău

💰 16 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Comunicare
- **Italiană** · Fluent
- **Engleză** · Mediu

Permis de conducere

Categoria: B

- Atenția la fiecare membru a echipei cu o abordare individuală focusată pe dezvoltare.

Manager Achiziții · SC AYIRIA SRL · Chișinău

Februarie 2022 - August 2022 · 7 luni

- Elaborarea planurilor de munca, individuale cât și colective !
- Analizarea pieții , (periodicitatea vânzării, ,constatarea produselor similare și stabilirea prețurilor.
- Elaborarea strategiilor de achiziție pe piața internațională .
- Evaluarea potențialului unui furnizor ,gasirea problemei (nevoia) și furnizarea unei soluții !
- Stabilirea și prezentarea ofertelor !
- Negocierea ofertelor și scaderea așteptărilor!
- Cautarea potențialilor parteneri noi și crearea unui contact cu aceștia de colaborare de lungă durată .
- Încheierea contractelor de aprovizionare cu furnizorii .

Administrator · Pantorgaf S.R.L · Chișinău

August 2017 - Februarie 2022 · 4 ani 7 luni

- Crearea ofertelor .
- Evidența în facturi .
- Elaborarea planului de muncă .
- Contactarea periodică a clienților .
- Evidența și starea angajaților .
- Coordonarea și repartizarea orelor de muncă
- Identificarea și stabilirea prețurilor .
- Instruirea noilor angajați .
- Elaborarea traseelor optime .

Studii: Superioare incomplete

Colegiul Național de Viticultură și vinificație

Absolvit în: 2014

Facultatea: Colegiul Național

Specialitatea: Turism

Cursuri, training-uri

International Trade Specialist

Absolvit în 2022

Organizator: S.C. Dare Talent Development S.R.L