



**Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.lucru.md/ro/preturi/cv>**

# Менеджер по продажам

## Обо мне

- Коммуникабельность
- Быстрая и легкая обучаемость
- Стремление к развитию и профессиональному росту
- Хобби — путешествия, прогулки, спорт
- Пунктуальность
- Быстро включаюсь в коллектив
- Веселая и энергичная
- Ищу работу в стабильной компании профессионалов где можно расти
- Хочу построить карьеру, научится чему то новому и где будет возможность заработать 1000 евро в месяц и больше.
- Опыт поиска и привлечения клиентов
- Опыт ведения переговоров и деловой переписки
- Способность быстро обучаться и запоминать новую информацию
- ПК (Word, Excel) – Опытный пользователь
- Увеличение продаж продукта компании
- CRM система (Bitrix 24) -опытный пользователь
- Figma - средний пользователь
- Умение работать с возражениями
- Знание технологий и методов продаж
- Нацеленность на результат, ответственность
- Работа в команде
- Находить подход к каждому сотруднику и мотивировать его на результат
- Легко и интересно обучать новых людей

## Опыт работы

**Manager de vânzări** · Procar ADAC SRL · Кишинев  
Июнь 2025 - Ноябрь 2025 · 6 месяцев

Подбор автозапчастей,  
Поиск и привлечение новых клиентов  
Заключение контракта  
Умение вести деловые переговоры

- ♂ 27 лет
- ♀ Женский
- ⌚ Кишинев
- ✉ 20 000 MDL

## ТОП Навыки

- **Подбор автозапчастей и продажа** · 6 месяцев

## Пожелания

- Полный день

## Языки

- **Румынский** · Свободно владею
- **Русский** · Свободно владею
- **Английский** · Средний

## Водительское удостоверение

Категория: В

**Business trainer** · Финансовый рынок · Кишинев

Август 2023 - Май 2024 · 9 месяцев

- Развитие и обучение сотрудников
- Соблюдение баланса между требовательностью и поддержкой
- Соблюдение баланса между контролем и свободой
- Мотивация сотрудников
- Анализ работы сотрудников и отдела в целом
- B2C продажи — Продвижение финансовых услуг компании
- Выполнение плана продаж
- Работа по холодным звонкам

**Директор отдела продаж** · “Nerbiz Grup” SRL

“Datamax IT” SRL · Кишинев

Январь 2023 - Май 2023 · 4 месяца

- Развитие и обучение сотрудников
- Соблюдение баланса между требовательностью и поддержкой
- Соблюдение баланса между контролем и свободой
- Планирование продаж
- Мотивация сотрудников
- Анализ работы сотрудников и отдела в целом
- Поиск и привлечение клиентов
- B2B продажи — Продвижение IT услуг компании
- Выполнение плана продаж
- Работа по холодным звонкам
- Заключения договора с клиентами
- Работа в CRM системе (Bitrix24)
- Ведение переговоров
- Формирование коммерческих предложений
- Введение клиентской базы
- Выписывание счетов заказчикам

**Менеджер по продажам** · “Nerbiz Grup” SRL

“Datamax IT” SRL · Кишинев

Февраль 2021 - Январь 2023 · 2 года

- Поиск и привлечение клиентов
- B2B продажи — Продвижение IT услуг компании
- Выполнение плана продаж
- Работа по холодным звонкам
- Заключения договора с клиентами
- Работа в CRM системе (Bitrix24)

- Ведение переговоров
- Формирование коммерческих предложений
- Введение клиентской базы
- Выписывание счетов заказчикам

**Продавец консультант · “DANVILCOM SRL” Primigi Timișoara · Timișoara**

*Август 2019 - Июнь 2020 · 11 месяцев*

- Поиск и привлечение клиентов
- Продвижение новых продуктов компании
- Выполнение плана продаж
- Планирование заявок на обработку готовой продукции
- Активные живые продажи «продукта»
- Ведение кассового учёта

**Официант · Общепит · Кишинев**

*Июнь 2016 - Сентябрь 2019 · 3 года 4 месяца*

- Работа с клиентами
- Активные живые продажи «продукта»
- Продвижение новых продуктов заведения
- Выполнение плана продаж

**Менеджер по продажам · Forex Club · Кишинев**

*Сентябрь 2017 - Июль 2018 · 10 месяцев*

- Поиск и привлечение клиентов
- Продвижение новых продуктов компании
- Выполнение плана продаж
- Работа по холодным звонкам

**Желаемая отрасль**

- Продажи / Розничная торговля

**Образование: Среднее**

**Liceul Teoretic “Iulia Hasdeu” Реальный профиль**

*Год окончания: 2017*

**Курсы, тренинги**

**Открытый курс по продажам**

*Год окончания 2022*

Организатор: Maestru in vinzari

