



Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ru/prices/cv>

Продакт маркетинг менеджер

Обо мне

Профессионал в области продакт-менеджмента и бренд маркетинга. Свыше семи лет успешного опыта работы с международными брендами. Вывод новых продуктов на рынок, разработка бизнес проектов, маркетинговых стратегий и управление этими проектами. В портфеле несколько реализованных проектных работ. Коммуникационные навыки на высоком уровне. Владею такими инструментами как Facebook Ads, Google Ads, Power BI.

Опыт работы

Проджект менеджер · МИРС · Одесса

Октябрь 2018 - Настоящее время · 7 лет

- разработка проекта под новый продукт;
- создание на основе проекта нового продукта и вывод его на рынок;
- ценообразование, позиционирование, бенчмарк конкурентов;
- создание имиджа, уникальности бренда;
- создание сайта - постановка ТЗ, контроль работы;
- разработка промо активностей, создание маркетингового материала, каталога бренда;
- контроль всех бизнес-процессов по продукту;
- переговоры с топ менеджментом фабриками;
- проведение презентаций, тренингов, консультаций по новому продукту.

Создал новый бренд и новый продукт: от проекта на бумаге до готового продукта на рынке. Результат проекта успешен - в 2021 году продано 4500 единиц. Проведено 50+ презентаций, тренингов и консультаций.

Навыки: Бизнес-планирование, Управление Проектами, Product managment, Management de Proiect, Marketing Digital

Продакт маркетинг менеджер · МИРС · Одесса

Октябрь 2018 - Настоящее время · 7 лет

- 👤 37 лет
- ♂ Мужской
- 📍 Кишинев
- 💰 32 000 MDL

in

ТОП Навыки

- **Бизнес-планирование** · 6 лет
- **Управление Проектами** · 6 лет
- **Product managment** · 6 лет
- **Management de Proiect** · 6 лет
- **Marketing Digital** · 6 лет

Пожелания

- Полный день
- Гибкий график
- Гибрид (Дом/Офис)
- На территории работодателя

Языки

- **Румынский** · Базовый
- **Русский** · Родной
- **Украинский** · Родной
- **Английский** · Свободно владею
- **Немецкий** · Базовый

Навыки

- Цифровой Маркетинг

- Бизнес-стратегии
- Brand Representation
- Brand Experience
- Управление Проектами

Водительское удостоверение

Категория: В

С личным авто

- ведение и контроль вверенного бренда на всей территории Украины;
- ценовое позиционирование, бенчмарк конкурентов;
- составление бренд плана, бизнес процессов, бюджетирование;
- разработка промо активностей, создание маркетингового материала;
- проведение переговоров с топ менеджментом фабрик;
- проведение презентаций, тренингов, консультаций и ивентов по бренду;
- сотрудничество с партнёрами, дизайнерами и архитекторами;
- написание статей для журналов, публикаций, разработка плана СММ.

Результатом моей работы стала: прибыль, ежегодно превышающая план на 30%, товарооборот в единицах на 50% ежегодно по отношению к плану, в сравнении с предыдущими годами, осведомлённость и заинтересованность по бренду партнёров и конечных клиентов увеличилась на 150% согласно данным.

Project Manager (проектная работа) · Numina · Кишинев

Май 2023 - Январь 2024 · 9 месяцев

- Стратегически сформированное направление БТ.
- Анализ брендов в портфеле. Новые бренды для расширения портфеля.
- Создание ассортиментной матрицы продукта с разделением по сегментам и каналам сбыта.
- Актуальный бенчмарк, анализ рынка и продукта конкурентов.
- Разработка и внедрение ассортиментной матрицы по сегментам и каналам сбыта.
- Пересмотр ценовых политик по брендам, ценообразование.
- Проведение переговоров с фабриками, презентаций по новым брендам, тренингов и обучение менеджеров.
- Разработка бренд плана, бюджетирование.
- Разработка маркетинговых промо активностей.

Проектная работа - вывод нового бренда на рынок и нового бренда в портфель компании. Разработка отдельной структурной единицы БТ. Успешно реализованы промо активности. Результативно проведены переговоры с фабриками.

Навыки: Бизнес-планирование

Маркетолог · ФС "Высшая Лига", БД "Ренессанс" · Одесса

Январь 2017 - Октябрь 2018 · 1 год 9 месяцев

- создание и проведение маркетинговых промо активностей;
- разработка фото и видео материала, оффлайн носителей

рекламы;

- расширение матричной линейки каналов продаж;
- активное сотрудничество с лидерами мнений, партнёрами, спонсорами;
- проведение переговоров на предмет получения лицензий;
- создание сайтов для корпорации, постановка ТЗ, контроль выполнения;
- детальный таргетинг в Fb, Instagram, СММ.

Получение лицензии США на специальные услуги спорта. Активные промо с результатом +30% к продажам по сравнению с предыдущим периодом. Детальный таргетинг с результативностью в 150% в сравнении с активностями прошлого периода.

Руководитель отдела ВЭД · Ukrainian Vegetable Company · Киев

Январь 2016 - Январь 2017 · 1 год 1 месяц

- Планирование и организация работы отдела;
- стратегическое планирование закупок, анализ движения запасов;
- импорт агропромышленных продуктов и оборудования фабрик Европы и Южной Америки;
- разрешение рекламаций, недопоставок;
- контроль сроков оплаты и сроков отгрузки по договорам;
- логистика - расчёт и доставка авиа, авто, контейнер;
- таможенное оформление, подготовка разрешительной документации;
- перевод технических руководств, инструкций.

Добился улучшения приоритета заказов компании на фабриках. Систематическая аналитика складских запасов и потребностей позволила снизить отклонение складских заказов на 25%. Логистика - сокращено время для каждой поставки товара в среднем на 3-5 дней.

Импорт менеджер · Profimport · Киев

Февраль 2015 - Январь 2016 · 12 месяцев

- обработка и оформление заказов на фабрики Европы;
- ценообразование, анализ ценовой политики фабрик;
- сотрудничество с дизайн студиями, премиум и люкс брендами США и Европы;
- обработка инвойсов, контроль оплаты;
- расчёт логистики до складов в Европе и Украине;
- разрешение рекламаций;
- получение дополнительных условий и скидок от фабрик.

Производство заказов фабриками было ускорено за счёт изменения графика их планирования, доставка была ускорена на одну рабочую неделю за счёт рационального распределения на двух дополнительных складов в Европе. Успешно обучены два новых сотрудника.

Менеджер ВЭД · Профи - Пресс · Донецк

Январь 2012 - Апрель 2014 · 2 года 4 месяца

- анализ рынка, бенчмарк конкурентов;
- закупка товаров, сырья, оборудования из стран Европы, Азии;
- расчёт себестоимости стоимости, сроков окупаемости оборудования;
- таможенное декларирование, оформление при экспортно-импортных операциях;
- подготовка документов для получения сертификатов, разрешительных документов от государственных органов;
- экспедирование, логистика - определение маршрута, управление грузоперевозками, контроль груза в пути по направлениям Европы, СНГ, Азии.

Проведение презентаций и переговоров с европейскими производителями, достижение взаимовыгодного партнёрства для обеих сторон. Ускорен процесс таможенных экспортно-импортных операций.

Желаемые отрасли

- ИТ, Технологии
- Топ-менеджмент
- Продажи / Розничная торговля

Образование: Высшее

Донецкий Национальный Технический Университет

Год окончания: 2010

Факультет: Менеджмента и Инноваций

Специальность: Международная Экономика

Курсы, тренинги

Business/Corporate Communications

Год окончания 2009

Организатор: The academic department of English language, Donetsk National Technical University

Cultural Resource Management and Policy Analysis

Год окончания 2009

Организатор: The academic department of English language, Donetsk National Technical University