



👤 31 ani
♀ Feminin
📍 Cahul
💰 6 000 MDL
f

Preferințe

- Flexibil

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Franceză** · Elementar

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ro/preтури/cv>

Angajată: Munca de la distanta, part-time

Despre mine

Abilități de comunicare, de a analiza situațiile, de a identifica provocările și de a dezvolta soluții.

Capacitatea de a acorda prioritate sarcinilor, de a stabili obiective și de a gestiona timpul eficient.

Sunt deschisă la schimbare și capabilă să mă adaptez la noi circumstanțe sau tehnologii.

Oferirea de servicii excelente clienților cu atenție, răbdare, rezolvare a problemelor și empatie.

Capacitatea de a aborda și rezolva conflictele într-un mod profesional și constructiv.

Competență în utilizarea instrumentelor și tehnologiilor digitale, social media și platforme de comunicare online.

Adunarea informațiilor, analizarea datelor și tragerea unor concluzii semnificative pentru a sprijini luarea deciziilor și rezolvarea problemelor.

Cunoștințe la nivel bun a calculatorului, software oficiu (Word, Excel, PowerPoint), Photoshop

Capacități de vânzare, discuții cu clienți!

Cunoștințe și abilități practice în rețelele de socializare

Experiența profesională

Agent imobiliar · Agenție imobiliară · Cahul

Septembrie 2021 - Octombrie 2023 · 2 ani 1 lună

Oferirea suportului juridic pentru clienții care doresc să -și vândă proprietățile prin listarea lor pe serviciul local de listare multiplă și comercializarea lor către potențiali cumpărători.

Găsirea proprietăților care se potrivesc cu preferințele, bugetul și nevoile lor.

Analiza tendințelor pieței și valorile proprietății pentru a ajuta clienții să ia decizii în cunoștință de cauză cu privire la prețuri, oferte și negocieri.

Pregătirea documentelor extinse implicate în tranzacțiile imobiliare, inclusiv contracte, dezvăluiri și documente legale.

Mentținerea rețelei de contacte în industria imobiliară, inclusiv alți agenți, brokeri ipotecari, inspectori și evaluatori, pentru a oferi clienților un serviciu cuprinzător.

Proprietăți de marketing prin diferite canale, cum ar fi listări online, case deschise și publicitate, pentru a atrage potențiali

cumpărători.

Am dezvoltat abilitățile de comunicare verbale și scrise și capacitatea de a negocia oferte care beneficiază clienții.

Secretară · Agenție imobiliară · Cahul

Octombrie 2018 - Septembrie 2021 · 3 ani

Lucrul cu publicitatea, încheierea contractelor cu clienții, editări permanente în baza de date. Discuții cu potențialii clienți. Convorbiri telefonice, publicații pe rețelele de socializare din numele companiei. Gestionarea site-ului oficial al companiei.

Studii: Superioare

Universitatea de stat Bogdan Petriceicu Hașdeu

Absolvit în: 2018

Facultatea: Economie, Inginerie și Științe Aplicate

Specialitatea: Informatică și matematică