



**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preturi/cv>**

## **Специалист по логистике**

### **Despre mine**

Целеустремлён. Люблю и хочу работать! Усидчив. Пунктуален. Большой опыт общения с людьми.

Стрессоустойчивость.

Прямые продажи

Работа в команде

Пользователь ПК

Навыки межличностного общения

Работа с людьми

♀ 37 ani

♂ Masculin

⌚ Chișinău

✉ 10 000 MDL

### **Preferințe**

- Full-time

### **Limbi**

- **Română** · Nu cunosc
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Comunicare

### **Experiența profesională**

#### **Специалист по логистике** · Hegelmann · Chișinău

*Noiembrie 2022 - Prezent · 3 ani 3 luni*

Контроль машин, совершающих рейсы по Европе, решение проблемных ситуаций.

#### **Продавец-консультант** · ЦУМ, ТД · Москва

*Iulie 2019 - Martie 2021 · 1 an 8 luni*

Опыт работы в бренде Brioni.

Прямые продажи.

Работа с VIP-клиентами, обеспечение высокого уровня сервиса, выездной шопинг.

Консультирование клиентов по различным брендам и коллекциям.

Формирование total looks, ориентированных на пожелания и вкусы клиентов.

Наработал свою клиентскую базу, благодаря чему перевыполнял личный план продаж.

#### **Управляющий магазином** · ДжамильКо · Москва

*August 2018 - Iunie 2019 · 11 luni*

С первых месяцев работы в должности достиг прироста плановых показателей и увеличения объема продаж.

Планирование и организация рабочих процессов.  
Обеспечение высокого уровня сервиса в магазине.  
Подбор, обучение и мотивация персонала. Результат: конверсия +40%, ед/чек +25%.  
Организация и проведение тренингов (работа в команде, работа на трафике, составление total look, увеличение показателя ед/чек, ведение клиентской базы).  
Работа с товаром: мерчандайзинг, проведение инвентаризаций, заказ и прием товара.

### **Старший по смене · ДжамильКо · Москва**

*Iunie 2017 - Iulie 2018 · 1 an 1 lună*

Организация и контроль работы магазина: составление расписания, мерчандайзинг, организация работы персонала, полностью замещал управляющего во время его отпуска.

Личные продажи: высокие показатели KPI, наработка личных клиентов, первое место по продажам в бренде по итогам 2x сезонов.

Выполнение плана магазина: ежемесячный прирост в продажах.

Обучение сотрудников для дальнейшего развития внутри компании.

### **Продавец-консультант · ДжамильКо · Москва**

*Octombrie 2016 - Mai 2017 · 8 luni*

Личные продажи, выполнение плана магазина.

Достижения: После 3х месяцев испытательного срока стал исп. обязанности старшего смены.

### **Инструктор в продажах по телефону · Группа компаний «Премьера» · Санкт-Петербург**

*Octombrie 2015 - August 2016 · 11 luni*

Продажа театральных билетов по телефону, обучение сотрудников.

### **Специалист по сервису · Агбор Инжиниринг · Москва**

*Septembrie 2012 - Iunie 2015 · 2 ani 10 luni*

Ведение проектов по установке станций водоочистки.

### **Офис-менеджер · Курьер-универсал · Москва**

*Noiembrie 2009 - August 2010 · 10 luni*

Ведение клиентов, документации.

## **Studii: Medii**

**COŞ %940**

*Absolvit în: 2005*

## **Cursuri, training-uri**

**Android developer**

*Studiez la moment*

Organizator: Udemy, Geekbrains