



39 ani
 Feminin
 Chișinău
 20 000 MDL

in

TOP Competențe

- **Achiziționarea de Clienți** · 11 ani
- **Orientare catre Client** · 8 ani
- **Satisfacția Clientului** · 8 ani
- **Păstrarea Clienților** · 8 ani
- **Managementul Evenimentelor** · 7 ani
- **Planificarea Financiară** · 6 ani

Preferințe

- Full-time
- Part-time
- Flexibil
- Fără program
- În ture
- În locația angajatorului
- Hibrid (Oficiu/Acasă)
- Remote

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Comunicare

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ro/preтури/cv>

IT Recruiter

Despre mine

Sunt o persoană dedicată, ambițioasă și organizată. Am bune abilități interpersonale și peste 15 ani de experiență în industria financiară, management, vânzări și peste 3 ani în IT Recrutare. Principalele mele puncte forte sunt comunicarea și construirea de relații puternice cu oamenii pentru a oferi cele mai bune rezultate.

Competențe și abilități profesionale:

- Căutarea personalului în IT cu diferite niveluri de senioritate;
- Analiza CV-urilor și intervierea candidaților;
- Headhunting;
- Simultan am avut în lucru 10 + poziții (Full Stack, C++, SAP ABAP, DB, Java, Kotlin, Golang, Android, iOS, QA etc.)
- Experiență în căutarea și atragerea clienților, inclusiv și prin apeluri telefonice;
- Crearea și implementarea strategiilor de atragere a clienților;
- Coordonarea echipei;
- Planificarea financiară;
- Experiență în negocieri;
- Inițiativă în rezolvarea sarcinilor atribuite;
- Organizarea evenimentelor de vânzări;
- Cercetarea pieței și analiza concurenților în domeniu;
- Pregătirea media-planurilor de marketing;
- Lucrul cu mass-media locală, "lideri în opinii", blogeri, prezentatori TV;
- Experiență în negocieri;
- PC - utilizator cu experiență (MS Office: Word, Excel, Outlook), 1C: "Întreprindere", SugarCRM, IrisCRM, Bitrix 24, AmoCRM, CMS, Microsoft Powerpoint, Google Drive, X-Ray, Căutare booleană, LindedIn, Skype, Zoom, Teamwox, BambooHR, Trello.

Experiența profesională

IT-Recruiter · Entropy Spot · Chișinău
Noiembrie 2022 - Prezent · 3 ani 1 lună

- căutarea personalului în IT cu diferite niveluri de senioritate;
- analiza CV-urilor și intervierea candidaților;
- simultan am avut în lucru 10+ poziții (Full stack, C++, SAP ABAP, DB, Java, Kotlin, Golang, Dezvoltatori iOS, QA Ingineri, etc)

Competențe: Global Sourcing, Interviewing, Recrutare

Competențe

- Administrarea Afacerilor
- Susținerea Interviuilor
- Vânzări de Telefoane
- Head Hunt
- IT Recruitment

Finance Administrator/Office-manager

Developingit International · Chișinău

Ianuarie 2024 - Octombrie 2024 · 9 luni

- verificarea și procesarea facturilor și a extraselor de cont bancar;
- tranzacții și declarații financiare; activități generale de birou,
- consolidarea echipei, rezervări;
- administrarea biroului și planificare financiară

Competențe: Planificarea Financiară, Contabilitate, Gestionarea Tranzacțiilor Comerciale, Prelucrarea Datelor, Electronic Billing, Airline Reservations Systems, Hotel Reservation Systems, Team Building, Office Management

Director · ICS "Paritet-Invest" SRL, partenerul oficial „Alpari” în Chișinău · Chișinău

Martie 2017 - Iunie 2022 · 5 ani 4 luni

- Organizarea și gestionarea activității filialei în domeniul instruirii și vânzărilor;
- Coordonarea echipei formate din 2 manageri pe vânzări și 1 analist financiar;
- Pregătirea media-planurilor de marketing;
- Cercetarea pieței și atragerea clienților noi;
- Planificarea financiară;
- Pregătirea și raportarea dărilor de seamă și datelor statistice pentru conducere;
- Negocierea cu VIP clienți și parteneri de afaceri;
- Căutarea și atragerea clienților;
- Gestionarea activității economice a întreprinderii în corordanță cu strategiile comerciale globale ale brandului financiar internațional;
- Reprezentarea întreprinderii în diverse instanțe;
- Organizarea evenimentelor de marketing.

Nominalizată cu titlul de cel mai bun șef de filială al anului 2018 din țările CSI în toate tipurile de indicatori analizați.

Competențe: Cercetare Și Dezvoltare, Marketing, Dezvoltarea Organizației, Administrarea Afacerilor, Gestionarea Relațiilor cu Clienții, Gestionarea Timpului, Abilități de Negociere, Achiziționarea de Clienți, Planificarea Financiară, Managementul Evenimentelor, Întocmirea Rapoartelor, Strategie Media

Manager de vânzări · ICS “Paritet Invest” SRL, partenerul oficial „Alpari” în Chișinău · Chișinău

Iulie 2014 - Februarie 2017 · 2 ani 8 luni

- Lucrul cu baza de clienți existentă;
- Căutarea și atragerea clienților noi;
- Consultarea clienților, promovarea produselor și serviciilor companiei;

- Organizarea de întâlniri și diverse evenimente pentru clienți.
Nominalizată cu titlul de cel mai bun manager al lunii aprilie, mai și decembrie al anului 2016 din țările CSI pentru rezultatele financiare obținute.

Competențe: Managementul Evenimentelor, Consultanță, Achiziționarea de Clienți, Orientare către Client, Satisfacția Clientului, Păstrarea Clienților

Contabil · BC „Moldinconbank” SA · Chișinău

August 2010 - Iunie 2014 · 3 ani 11 luni

- Deservirea clienților - persoane juridice;
- Deschiderea conturilor curente și de depozit, cardurilor bancare pentru persoane fizice și carduri corporative pentru persoane juridice;
- Pregătirea ofertelor comerciale și încheierea contractelor de vânzare a serviciilor bancare;
- Căutarea și atragerea clienților (am atras personal 32 de clienți pe an în timp ce planul stabilit era de 24 clienți pe an);
- Realizarea planurilor pe vânzări;
- Lucrul cu baza de clienți existentă (214 clienți): pregătirea extraselor de cont pentru fiecare client în parte și gestionarea zilnică a stării conturilor;
- Negocierea cu clienții;
- Efectuarea plăților în monedă națională și străină pe suport de hârtie și prin intermediul WEB Client;
- Gestionarea rulajului documentar;
- Raportarea cu privire la rezultatele activității;
- Instruirea noilor contabili (în subordine: 5 casieri și 1 contabil).

Competențe: Extrase de Cont, Analiza Clienților, Achiziționarea de Clienți, Păstrarea Clienților, Orientare către Client, Satisfacția Clientului, Servicii Bancare Comerciale, Contabilitate, Gestionarea Contului de Client, Conturi de Depozit

Seful casei · BC „Moldinconbank” SA · Chișinău

Decembrie 2009 - Iulie 2010 · 8 luni

- Transferuri bancare;
- Alimentarea și retragerea numerarului de pe cardurile bancare, conturi curente;
- Incasarea și verificarea bancnotelor;
- Instruirea noilor casieri (în subordine: 2 casieri).

Competențe: Conturi de Încasat, Păstrarea Clienților, Orientare către Client, Satisfacția Clientului, Extrase de Cont, Servicii Bancare Comerciale

Manager operatiuni bancare · BC „Moldinconbank” SA · Chișinău

Octombrie 2008 - Noiembrie 2009 · 1 an 2 luni

- Schimb valutar;

- Transferuri bancare;
- Alimentarea și retragerea numerarului de pe cardurile bancare, conturi curente;
- Incasarea și verificarea bancnotelor.

Competențe: Păstrarea Clienților, Orientare către Client, Satisfacția Clientului, Extrase de Cont, Servicii Bancare, Conturi de Încasat

Domeniul dorit

- IT, Tech

Studii: Superioare

Academia de Studii Economice

Absolvit în: 2009

Facultatea: Finante si Banci

Specialitatea: Finante

Colegiul Financiar-Bancar

Absolvit în: 2005

Facultatea: Bacalaureat

Specialitatea: Contabil-casier

Cursuri, training-uri

Program de training activ în vânzări "Vânzări active" (16 ore)

Absolvit în 2015

Organizator: Business-trainerul D.Levit

Curs de 2 zile în public speaking

Absolvit în 2015

Organizator: School of Business Communication

Training "Harizma Liderului"

Absolvit în 2017

Organizator: R.Gandapas

Training de sistematizare a businessului

Absolvit în 2018

Organizator: K. Kunitsky

Training privind utilizarea „nativității” și „storytelling” în contextul mass-mediei noi și clasice

Absolvit în 2019

Organizator: HitFM

Inteligența emoțională

Absolvit în 2021

Organizator: City Business School

IT-Recruiting

Absolvit în 2022

Organizator: SkillUp

MBA Time Mangement

Absolvit în 2024

Organizator: City Business School