



👤 43 года
♂ Мужской
📍 Кишинев
💰 30 000 MDL

in

ТОП Навыки

- **Обеспечение компании необходимыми ресурсами** · 1 год
- **Управление операционной деятельностью предприятия** · 1 год

Пожелания

- Полный день

Языки

- **Румынский** · Базовый
- **Русский** · Свободно владею
- **Английский** · Средний
- **Украинский** · Свободно владею

Водительское удостоверение

Категория: B

Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.lucru.md/ro/preturi/cv>

Управляющий

Обо мне

По национальности Украинец.
Есть ВНЖ Молдовы.
Проживаю в Кишенёве.
Управление персоналом
Управление продажами
Обучение персонала
Мотивация персонала

Опыт работы

Руководитель отдела закупок · Power Team SRL
· Кишинев

Май 2024 - Настоящее время · 1 год 8 месяцев

- анализ эффективности закупочной деятельности, подготовка отчетов, внесение предложений по улучшению
- ведение переговоров с поставщиками и заключение договоров
- анализ ABC и XYZ
- контроль товарных остатков, оптимизация складских запасов, анализ прибыльности
- анализ закупочных цен
- координация работы с другими отделами (логистика, склад, маркетинг, финансы)
- посещение международных отраслевых выставок, ведение переговоров с иностранными компаниями (Китай, Европа, Америка)
- подбор, обучение и мотивация сотрудников отдела, распределение задач, контроль их работы

Навыки: Обеспечение компании необходимыми ресурсами

Операционный директор · IMPERLUX SRL · Кишинев

Март 2023 - Май 2024 · 1 год 3 месяца

- Обеспечение слаженной работы всех отделов и подразделений
- Мониторинг ключевых показателей эффективности (KPI) и соблюдения регламентов

- Разработка KPI и регламентов как для отделов в целом, так и для отдельных сотрудников
- Эффективное распределение и использование персонала, оборудования, технологий и материалов
- Подбор, адаптация, обучение и мотивация сотрудников компании, распределение задач, контроль их работы

Навыки: Управление операционной деятельностью предприятия

Директор по развитию розничной сети · Beauty Factory · Кишинев

Май 2022 - Март 2023 · 10 месяцев

Руководство торговой сетью магазинов косметики и парфюмерии, отслеживание всех основных показателей деятельности, составление отчетности и их интерпретация. Поиск путей развития торговой сети и узнаваемости бренда, а так же принятие всех управленческих решений, направленных на повышение выручки от продаж и увеличение чистой прибыли.

- внедрение стандартов обслуживания клиентов и скриптов продаж;
- развитие персонала через проведение корпоративных тренингов;
- внедрение системы персональных продаж с целью повышения уровня обслуживания клиентов;
- внедрение системы оплаты труда завязанной на персональных продажах продавцов;

Руководитель торгового сектора · Decathlon · Москва

Ноябрь 2019 - Март 2022 · 2 года 4 месяца

Реализация спортивного проекта и развитие сообщества спортсменов. Управление процессами приемки и выкладки товара. Управление продажами и предоставление анализа и отчетности по продажам. Прогнозирование и развитие экономической деятельности. Развитие продаж через выстраивание долгосрочных отношений с клиентами. Создание мобильной команды с гарантией автономности каждого её члена. Гарантия безопасности клиентов и сотрудников. Гарантия соблюдения норм трудового права и ЗОПП.

Управляющий · DNS сеть цифровой и бытовой техники · Москва

Ноябрь 2014 - Март 2017 · 2 года 4 месяца

(Ноябрь 2014 - Июль 2015) Открытие с нуля первого магазина сети ДНС в городе Щелково. Вывод магазина на планируемые показатели рентабельности в установленные сроки окупаемости проекта, формирование штата сотрудников, обучение персонала стандартам обслуживания

компании ДНС. Взаимоотношения с контролирующими органами в том числе с налоговой службой. Решение вопросов с администрацией ТЦ. Ведение кассовой отчетности, расчет и начисление заработной платы коллективу магазина. (Июль 2015 - Февраль 2016) Переход в магазин сети ДНС в соседнем городе Фрязино. Принятие на тот момент убыточного магазина и выведение его на планируемые показатели рентабельности проекта. Изменение ассортиментной матрицы магазина, обучение персонала стандартам обслуживания компании. Оптимизация штата магазина. Рост оборота магазина на 49% за 3 месяца с минимальными изменениями в штате. (Февраль 2016 - Январь 2017) Управление самым крупным розничным проектом компании ДНС в центральном регионе «DNS Технопоинт» - дискаунтер, находящемся в г. Москва. Оптимизация затрат по размещению товаров на площадке Яндекс Маркет. Снижение затрат по аренде. Разработка стандартов работы сотрудников и их внедрение. Организация работы обособленного колл-центра. Организация доставки по Москве и московской области. Открытие 30-ти точек выдачи товара в Москве и московской области. Увеличение оборота канала продаж Технопоинт на 44% за 5 месяцев работы. Внедрение консультации клиентов и оказания услуг, в том числе по установке КБТ клиентам на дому. Оптимизация штата. Сопутствующие задачи по полноценному функционированию магазина. Составление отчетности: ежедневной, еженедельной, ежемесячной, квартальной по всем направлениям деятельности канала продаж Технопоинт в Центральном регионе. (Январь 2017 - Март 2017) Координация открытия нового магазина сети ДНС в ТРЦ "Июнь" г. Мытищи. Полный цикл начиная от заключения договора аренды до запуска магазина в эксплуатацию. Контроль проведения работ по ремонту подрядными организациями, соблюдение утвержденного тайм-плана и сметы на открытие нового проекта сети, набор и обучение персонала, актуализация и утверждение планаграммы магазина, заказ торгового оборудования и материалов. Разработка рекламных акций на открытие магазина, а так же их проведения. Взаимодействие со смежными подразделениями сети и администрацией торгового центра.

Управляющий · Связной - цифровой ритейл · Москва

Ноябрь 2011 - Ноябрь 2014 · 3 года 1 месяц

(Ноябрь 2011 — Март 2012) Менеджер по продажам финансовых продуктов. Привлечение клиентов на кредитование, консультирование и продажа кредитных продуктов и банковских услуг, оформление кредитных договоров и банковских карт, заключение договоров обязательного пенсионного страхования с негосударственным пенсионным фондом «КИТ Финанс», проверка документов заемщика, первичный анализ, предоставленных документов, ведение сопутствующей документации, составление отчетности по итогам деятельности, формирование и отправка в банк кредитного досье заемщика, проведение кассовых операций,

соблюдение стандартов качества работы с клиентами. (Март 2012 - Ноябрь 2014) Управляющий магазина. Привлечение клиентов на кредитование, консультирование и продажа кредитных продуктов и банковских услуг, оформление кредитных договоров и банковских карт, заключение договоров обязательного пенсионного страхования с негосударственным пенсионным фондом «КИТ Финанс», проверка документов заемщика, первичный анализ, предоставленных документов, ведение сопутствующей документации, составление отчетности по итогам деятельности, формирование и отправка в банк кредитного досье заемщика, проведение кассовых операций, соблюдение стандартов качества работы с клиентами. Управление персоналом, мотивация сотрудников на выполнение поставленных планов организации, инкассация и сдача денежных средств, ответственность за деятельность торговой точки, ведение переговоров с представителями контролирующих органов.

**Заместитель директора · ГУ РК Центр
реабилитации детей с ограниченными
возможностями · Воркута**

Май 2010 - Август 2011 · 1 год 4 месяца

Контроль и координация работы трех отделов учреждения: медицинского, педагогического и отдела хозяйственного обслуживания. Контроль качества и полноты выполнения государственного задания. Планирование бюджета государственной организации, составление отчетности по итогам деятельности, организационные вопросы, ведение финансового сектора, управление персоналом. Взаимодействие с государственными контролирующими органами. Предоставление СМИ информации о деятельности учреждения. Имеется опыт организации и проведения международного волонтерского лагеря "Beyond the Arctic Circle", получившего широкую огласку в региональных СМИ и обратившего внимание к проблемам детей-инвалидов в г. Воркута.

**Специалист отдела кредитования юр. лиц ·
ОАО КБ «Севергазбанк» · Воркута**

Ноябрь 2007 - Май 2010 · 2 года 6 месяцев

Распределение ресурсов банка со счетов межфилиальных и корреспондентских расчетов, как краткосрочных (овернайт) так и долгосрочных. Мониторинг банкоматов на предмет достаточности в них денежных средств. Оценка финансового состояния потенциальных заемщиков на основе бухгалтерской и управленческой отчетности, знание основ бухгалтерского учета предприятий, знание методик финансового анализа юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, расчет и интерпретация финансовых показателей. Подготовка заключения для кредитного комитета. Проведение переговоров с клиентом. Вынесение профессионального мотивированного суждения об уровне кредитного риска и категории качества кредита.

Мониторинг заёмщиков на постоянной основе; ведение кредитного досье. Работа с различными видами залога. Осуществление кредитования малого бизнеса по специализированным программам. Привлечение и размещение ресурсов филиала. Предоставление отчетности, связанной с кредитной работой.

**Кассир операционной кассы · ОАО КБ
«Севергазбанк» · Воркута**

Июль 2007 - Ноябрь 2007 · 5 месяцев

Операции с денежной наличностью, операции с пластиковыми картами, прием денежной наличности от физических лиц во вклады.

Линейный монтажёр · Норд-СТ · Воркута

Февраль 2007 - Июль 2007 · 5 месяцев

Прокладка кабелей сети кабельного телевидения, настройка сигнала сети, отключение, подключение абонентов.

Желаемая отрасль

- Топ-менеджмент

Образование: Высшее

Сыктывкарский Государственный Университет

Год окончания: 2007

Факультет: Финансы и кредит

Специальность: Банковское дело