



👤 40 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău
💰 25 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Fluent
- **Franceză** · Mediu

Permis de conducere

Categoria: B

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preтури/cv>

Manager produse creditare, specialist/manager alte domenii creditare

Despre mine

- Ambițios, energic, capabil de activitate în echipă, diligent la executarea sarcinilor de serviciu și abilități pentru gestiune sarcini multiple;
- Experiență în vânzări și abilități pentru gestiunea relațiilor cu clienții, abilități de comunicare și negociere;
- Entusiasm și abilități de instruire/însușire informații noi și aplicarea lor pentru realizarea sarcinilor.
- stabilirea și dezvoltarea relațiilor cu clienții.
- vânzarea produselor bancare și cross-sell.
- examinarea diferitor tipuri de tranzacții și experiența/ capacitatea de analiză.
- identificarea și gestionarea riscului de credit.
- gestiunea EWS și aprecierea factorilor referitor la clasificarea creditelor., inclusiv gestiunea clienților clasificați în categoria C.
- gestiunea clienților restanțieri și organizarea strategiei, acțiunilor privind recuperarea amiabilă.
- cunoașterea tehnicilor de traducere a textelor.
- studierea pieței și a concurenței.
- elaborarea produselor bancare.
- cunoașterea aspectelor legale referitor la tranzacții și a prevederilor legale din domeniu.
- cunoașterea evidenței contabile a entității și a modului de reflectare a datelor.
- animarea activității de vânzări, activități de instruire/couching și de negocieri cu clienții.
- realizarea proiectelor interne cu referință la creditare.

Experiența profesională

manager regional clienti IMM, specialist produse IMM · B.C. Victoriabank S.A. Direcția clienți IMM · Chișinău

Iulie 2018 - Prezent · 7 ani 5 luni

Gestiunea proiectelor interne pe filiera business IMM: elaborare produse/oferte, studii de piață și a concurenței, dezvoltare proiecte parteneriat B2B, gestiunea campanii vânzări și coordonare materiale promoționale, proiecte de integrare/coaching a echipei IMM, organizare și planificare evenimente business, optimizarea și centralizarea fluxurilor de acordare și post-acordare credite, elaborare formulare pentru facilitarea procesului de analiză și întocmire prognoze pe activitățile clienților (în special pe segmentul AGRI), participare elaborare CGC etc.

- Gestiunea factorilor de alertă timpurie și a portofoliului de clienți IMM din categoria de risc C, optimizarea monitorizare factori EWS.
- Activitate de suport echipei IMM din sucursale: activitate de coaching și suport la examinarea și aprobarea tranzacțiilor complexe, după caz substituirea Managerilor pentru relații cu clienții IMM la perfectarea referatelor sau analizelor la analiza dosarelor de credite, inclusiv susținerea dosarelor la Comitete de Credite sau Comitet de Direcție.

Economist Principal · BC "Victoriabank" S.A.,
Direcția Conformitate · Chișinău

Octombrie 2017 - Iunie 2018 · 9 luni

- Elaborare acte normative interne, analiza proiecte acte normative interne și formularea recomandări.
- Evidența persoanelor afiliate, conflictelor de interese a personalului băncii, monitorizarea și aprobarea procedurilor pentru tranzacțiile cu personalul cheie, gestiunea sistemului de alertă a băncii.
- Emiterea de recomandări în urma controlului de conformitate a subdiviziunilor Băncii și întocmirea rapoarte și răspunsuri pentru Conducerea Băncii și instituțiile de control.

Economist, Economist superior, Economist Principal · BC "Victoriabank" SA, Direcția Credite
Corporative Sucursala Centrală · Chișinău

Februarie 2009 - Septembrie 2017 · 8 ani 8 luni

- Analiza solicitărilor de credite, garanții bancare și alte tipuri de tranzacții a clienților corporativi.
- Managementul relației cu clienții din portofoliul de credite și recuperarea restanțelor.
- Perfectarea diferitelor tipuri de rapoarte interne.

Expert pe credite · BC Procreditbank SA · Chișinău

Martie 2008 - Ianuarie 2009 · 11 luni

- Acordarea Creditelor de Microfinanțare a afacerilor și creșterea portofoliului de clienți.
- Monitorizarea portofoliului de credite și recuperarea

restanțelor.

- Perfectarea diferitelor tipuri de rapoarte interne.

Studii: Superioare

Universitatea de Stat din Moldova (Chișinău)

Absolvit în: 2016

Facultatea: Drept

Specialitatea: Jurist

Academia de Studii Economice din Moldova (Chișinău)

Absolvit în: 2009

Facultatea: Master în contabilitate

Specialitatea: Contabilitate si audit

Academia de Studii Economice din Moldova (Chișinău)

Absolvit în: 2007

Facultatea: Finante

Specialitatea: Economist in domeniul activității bancare și interpret limba engleza

Cursuri, training-uri

Creditarea Business-ului agricol, principii, analiză și evaluarea cererilor de creditare, managementul riscurilor

Absolvit în 2009

Organizator: Fondul Internațional de dezvoltare a Agriculturii

Deservirea eficientă a clienților, lector Oxana Revenco

Absolvit în 2011

Organizator: Centrul Consultativ și de training „Ego Training”

Administrarea creditelor neperformante, lector dr.Levente Katona

Absolvit în 2013

Organizator: Centrul de Consultanță și Instruire financiar-bancară „ABM Consulting”

Aspecte privind analiza situațiilor financiare ale societății în conformitate cu SNC, lector Tamara Barbăneagră.

Absolvit în 2016

Organizator: Centrul de instruire „Business-Prim”

Noul Acord Basel III și provocările implementării acestuia, lector Sergio Scandizzo

Absolvit în 2017

Organizator: Casa de Formare din Luxemburg

Creditarea Business-ului agricol, principii, analiză și evaluarea cererilor de creditare, managementul riscurilor

Absolvit în 2018

Organizator: Banca Transilvania