



Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ru/prices/cv>

Логист

Обо мне

Мне интересен криптовалютный рынок , считаю себя в этом плане энтузиастом, японские машины , западная музыка , психология людей .

Мне интересен как личностный рост так и карьерный. Готов попробовать себя в любой перспективной и интересной сфере и считаю , что необучаем лишь тот, кто ничего не делает .

Умение расставлять приоритеты.

Умение работать в команде.

Разносторонняя осведомленность.

Уверенность в себе

Активность.

Ответственность.

Компетентность.

Способность оказывать влияние.

Эффективное принятие решений.

Невозмутимость при возникновении проблем.

Опыт работы

Руководитель отдела продаж · Topsecret · Poland , turkey , ukraine

Январь 2025 - Сентябрь 2025 · 9 месяцев

Ведение сrm , посещений , активные продажи , помощь команде , индивидуальная работа над мотивацией персонала

Навыки: Работа с базой клиентов, Работа над результатом, Работа с командой

Помощник руководителя · Topsecret · Кишинев

Февраль 2023 - Июнь 2023 · 5 месяцев

Как помощник Head of office выполнял функции и поручения которые на меня делегировали а именно : работа с презентациями , учёт посещаемости сотрудников , работа с базой клиентов , ведение денежных учётов , учёт кол-ва продаж , контроль слаженной работы , мотивация сотрудников , мероприятия и конкурсы

22 года

Мужской

Кишинев

Бельцы

20 000 MDL



ТОП Навыки

- **Работа в команде** · 12 месяцев
- **Ведение сrm** · 12 месяцев
- **Процессы Продаж** · 12 месяцев
- **Работа с базой клиентов** · 9 месяцев
- **Работа над результатом** · 9 месяцев
- **Работа с командой** · 9 месяцев

Пожелания

- Полный день
- Частичная занятость
- По сменному графику
- Свободный график
- Гибкий график
- На территории работодателя
- Гибрид (Дом/Офис)
- Удалённо

Языки

- **Румынский** · Средний
- **Русский** · Свободно владею

- **Английский** · Средний

Навыки: Ведение учета, Презентационные Программы, Помощь в руководстве, Работа с базой данных

Менеджер по продажам · It service · Кишинев

Январь 2022 - Декабрь 2022 · 11 месяцев

Набор горячей и холодной базы компании, эффективное общение и убеждение . Конверсия потенциального клиента в настоящего.

Опыт ведения переговоров на английском языке в формате текста, умение создавать шаблоны сайтов , видео редактирования , продвижение и реклама в соц сетях

Навыки: Работа в команде, Ведение crm, Процессы Продаж

Желаемая отрасль

- Маркетинг / Реклама / PR

Образование: Среднее-специальное

СЕЕЕ

Год окончания: 2022

Специальность: Электроника

Курсы, тренинги

маркетинг и копирайтинг

Год окончания 2022

Организатор: NewEraLearningLTD