RABOTA MD

Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: https://www.rabota.md/ro/prices/cv

Коммерческий директор

37 лет
Мужской
Кишинев
60 000 MDL

ТОП Навыки

- **Работа в Команде** · *12 лет*
- **Организационные навыки** · *7 лет*
- **Пунктуальность** · *1 год*
- **Умения вести переговоры** · *1 год*
- **Дисциплина** · *1 год*

Пожелания

- Полный день
- Гибрид (Дом/Офис)
- Разъездная работа

Языки

- **Румынский** · Свободно владею
- **Русский** · Свободно владею
- **Английский** · Разговорный

Водительское удостоверение

Категория: A, B, C, D
С личным авто

Обо мне

Увлечения:
Шахматы, футбол, настольный теннис, рыбалка.
- знание ПК
-Умение применять и соблюдать правила
-Организационные навыки
-Навыки ведения переговоров
-Хорошие организаторские способности;
-Устойчивость к работе под давлением
-Навыки многозадачности
-Навыки продаж и маркетинга
-Умение работать в команде
-Способность быстро усваивать новое
-Опыт работы с людьми
-Инициативный
-Навыки общения и взаимоотношений
-Упорство
-Умение анализировать и решать проблемы

Опыт работы

Директор · "Daric lux" SRL · Сороки
Август 2017 - Настоящее время · 8 лет 2 месяца

Презентация, продвижение и продажа продукции и услуг компании;
- Активное сотрудничество с текущими клиентами и расширение клиентской базы;
- Систематический анализ рынка;
- Ведение переговоров, заключение договоров и контроль их выполнения;
- Разработка и реализация стратегии продаж для увеличения объемов продаж;
- Ежедневный контроль выполнения задач подчиненными;
- Оказание поддержки и консультаций членам команды;
- Организация процессов продвижения компании и ее продукции;

- Участие в выставках и маркетинговых мероприятиях.
- Выполнение плана продаж, подготовка отчетов

Навыки: Организационные навыки, Работа в Команде

Супервайзер · Wrigley Moldova · Бельцы

Январь 2012 - Август 2016 · 4 года 8 месяцев

- Ведение переговоров, заключение договоров и контроль их выполнения;
- Разработка и реализация стратегии продаж для увеличения объемов продаж;
- Ежедневный контроль выполнения задач подчиненными;
- Оказание поддержки и консультаций членам команды;
- Выполнение плана продаж, подготовка отчетов

Навыки: Работа в Команде

Коммерческий агент · АЗГОПРОД · Сороки

Сентябрь 2010 - Январь 2012 · 1 год 5 месяцев

-Ведение документов и отчетов
-Продажа продукций компаний
-проведения мерчандайзинга в торговых точках
-проведения переговоров с клиентами
-контроли дебиторской базы
-установка оборудование
-учет остатков товара
-увеличение клиентов на доверенной территорий

Навыки: Умения вести переговоры, Дисциплина, Пунктуальность

Желаемая отрасль

- Менеджмент

Образование: Высшее

Academia de Studii Economice
Год окончания: 2010
Факультет: БИЗНЕС И УПРАВЛЕНИЯ
Специальность: БИЗНЕС И УПРАВЛЕНИЯ

Курсы, тренинги

ТЕХНИКИ ПРОДАЖИ
Год окончания 2012
Организатор: Wrigley Moldova

МЕНЕДЖЕМЕНТ И УПРАВЛЕНИЯ

Год окончания 2013
Организатор: Wrigley Moldova