



👤 51 год  
♂ Мужской  
📍 Кишинев

## Пожелания

- Полный день

## Языки

- **Румынский** · Родной
- **Русский** · Свободно владею
- **Английский** · Разговорный

## Водительское удостоверение

Категория: B  
С личным авто

**Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.lucru.md/ru/preturi/cv>**

# Коммерческий директор, Директор по продажам, Руководитель подразделения, Администратор

## Обо мне

- Энергичен;
  - Дисциплинирован;
  - Коммуникабельный;
  - Исполнительный;
  - Целеустремленный.
- Увлечения: Автомобили, спорт.

## Опыт работы

**Коммерческий директор** · Pegas SRL  
(производства мясных изделий) · Кишинев  
*Март 2022 - Июль 2024 · 2 года 5 месяцев*

- операционное и коммерческое управление собственной розничной сети магазинов;
- управление оптовым подразделением (дистрибуция);
- разработка плана действий по всем подразделениям (в подчинении);
- внедрение автоматизация бизнес процессов;
- разработка и внедрение регламентов;
- разработка и внедрение системы KPI (дистрибуция и розница);
- внедрение CRM системы;
- установка планов и контроль их выполнения (дистрибуция и розница);
- обучение персонала.

**Руководитель отдела импорта · Imensitate SRL  
(retail Local; Bonus) · Кишинев**

*Октябрь 2021 - Февраль 2022 · 5 месяцев*

- анализ внешних рынков продуктов питания;
- налаживание контактов с потенциальными поставщиками;
- размещение и отслеживание заказов от поставщиков;
- контроль подписания договоров, дополнительных соглашений, спецификаций с поставщиками;
- расчёт транспортной составляющей, таможенного оформления и сопутствующих услуг; расчет таможенных платежей;
- расчет себестоимости продукции;
- анализ и прогноз продаж;
- развитие импортного направления;

**Руководитель отдела продаж и маркетинга ·  
Good Food Solution SRL · Кишинев**

*Январь 2021 - Июль 2021 · 6 месяцев*

- разработка планов продаж и их выполнение;
- организация и контроль работы торговых представителей;
- контроль состояния дебиторской и кредиторской задолженности;
- анализ и систематизация клиентской базы;
- ведение переговоров с ключевыми клиентами компании;
- мониторинг и анализ рынка, деятельности конкурентов;
- вывод на рынок новых торговых марок;
- разрешение конфликтных ситуаций;
- начисление заработной платы торгового отдела;
- осуществление подбора персонала торгового отдела;
- управление коммерческой деятельности специализированных магазинов компании.

**Руководитель розничной сети при АЗС · Bemol  
SRL · Кишинев**

*Февраль 2020 - Август 2020 · 7 месяцев*

Операционное и коммерческое управление сетью маркетов при АЗС.

**Директор розничной сети · Cvin-Com SRL ·  
Кишинев**

*Апрель 2019 - Февраль 2020 · 11 месяцев*

Операционное и коммерческое управление сетью маркетов "Cascad market"

**Директор исполнительный · Dinova SRL (импорт**

## **и дистрибуция прод. FMCG) · Кишинев**

*Июль 2014 - Март 2019 · 4 года 8 месяцев*

- Управление всеми процессами компанией;
- Управление коммерческим отделом;
- Разработка и внедрение стратегий компании;
- Планирование и выполнение всех финансовых показателей компании;
- Управление всеми подразделениями компании.

## **Руководитель отдела оптовых продаж · Fidesco SRL · Кишинев**

*Март 2013 - Август 2013 · 6 месяцев*

- разработка планов продаж и их выполнение;
- организация и контроль работы торговых представителей;
- контроль состояния дебиторской и кредиторской задолженности;
- анализ и систематизация клиентской базы;
- ведение переговоров с ключевыми клиентами компании;
- мониторинг и анализ рынка, деятельности конкурентов;
- вывод на рынок новых торговых марок;
- разрешение конфликтных ситуаций;
- начисление заработной платы торгового отдела;
- осуществление подбора персонала торгового отдела.

## **Руководитель отдела продаж · Octopus Prof SRL · Кишинев**

*Февраль 2011 - Февраль 2013 · 2 года 1 месяц*

- разработка планов продаж и их выполнение;
- организация и контроль работы торговых представителей;
- контроль состояния дебиторской и кредиторской задолженности;
- анализ и систематизация клиентской базы;
- ведение переговоров с ключевыми клиентами компании;
- мониторинг и анализ рынка, деятельности конкурентов;
- вывод на рынок новых торговых марок;
- разрешение конфликтных ситуаций;
- начисление заработной платы торгового отдела;
- осуществление подбора персонала торгового отдела.

## **Супервайзер/ Key Account Sales Manager/Торговый агент · Moldagroproduct SRL · Кишинев**

*Март 2003 - Сентябрь 2010 · 7 лет 7 месяцев*

- контроль и организация работы дистрибьюторов компании;
- работа с ключевыми клиентами;

- организация и контроль за проведение рекламных кампаний;
- нахождение новых рынков сбыта продукции;
- контроль за работой мерчендайзеров.
- контроль и организация работы торговых представителей;
- заключение контрактов на поставку;
- организация и контроль за проведение рекламных кампаний;
- нахождение новых рынков сбыта продукции;

**Менеджер по развитию сети · Moldpresa SA · Кишинев**

*Февраль 2002 - Февраль 2003 · 1 год 1 месяц*

- организация работы в сети дистрибуции;
- контроль за работой торговых точек.

**Желаемая отрасль**

- Топ-менеджмент

**Образование: Высшее**

**Экономическая Академия РМ**

*Год окончания: 1999*

Факультет: маркетинг

Специальность: маркетинг-экономист

**СПТУ - 87**

*Год окончания: 1992*

Факультет: Радиомеханика

Специальность: Регулировщик радиоэлектронной аппаратуры