



Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.lucru.md/ru/preuri/cv>

Коммерческий директор, Директор по продажам, Руководитель подразделения, Администратор

♀ 51 год
♂ Мужской
◎ Кишинев

Пожелания

- Полный день

Языки

- **Румынский** · Родной
- **Русский** · Свободно владею
- **Английский** · Разговорный

Водительское удостоверение

Категория: В
С личным авто

Обо мне

- Энергичен;
- Дисциплинирован;
- Коммуникабельный;
- Исполнительный;
- Целеустремленный.

Увлечения: Автомобили, спорт.

Опыт работы

Коммерческий директор · Pegas SRL
(производства мясных изделий) · Кишинев
Март 2022 - Июль 2024 · 2 года 5 месяцев

- операционное и коммерческое управление собственной розничной сети магазинов;
- управление оптовым подразделением (дистрибуция);
- разработка плана действий по всем подразделениям (в подчинении);
- внедрение автоматизация бизнес процессов;
- разработка и внедрение регламентов;
- разработка и внедрение системы KPI (дистрибуция и розница);
- внедрение CRM системы;
- установка планов и контроль их выполнения (дистрибуция и розница);
- обучение персонала.

**Руководитель отдела импорта · Imensitate SRL
(retail Local; Bonus) · Кишинев**

Октябрь 2021 - Февраль 2022 · 5 месяцев

- анализ внешних рынков продуктов питания;
- налаживание контактов с потенциальными поставщиками;
- размещение и отслеживание заказов от поставщиков;
- контроль подписания договоров, дополнительных соглашений, спецификаций с поставщиками;
- расчёт транспортной составляющей, таможенного оформления и сопутствующих услуг; расчет таможенных платежей;
- расчет себестоимости продукции;
- анализ и прогноз продаж;
- развитие импортного направления;

**Руководитель отдела продаж и маркетинга ·
Good Food Solution SRL · Кишинев**

Январь 2021 - Июль 2021 · 6 месяцев

- разработка планов продаж и их выполнение;
- организация и контроль работы торговых представителей;
- контроль состояния дебиторской и кредиторской задолженности;
- анализ и систематизация клиентской базы;
- ведение переговоров с ключевыми клиентами компании;
- мониторинг и анализ рынка, деятельности конкурентов;
- вывод на рынок новых торговых марок;
- разрешение конфликтных ситуаций;
- начисление заработной платы торгового отдела;
- осуществление подбора персонала торгового отдела;
- управление коммерческой деятельности специализированных магазинов компании.

**Руководитель розничной сети при АЗС · Bemol
SRL · Кишинев**

Февраль 2020 - Август 2020 · 7 месяцев

Операционное и коммерческое управление сетью маркетов при АЗС.

**Директор розничной сети · Cvin-Com SRL ·
Кишинев**

Апрель 2019 - Февраль 2020 · 11 месяцев

Операционное и коммерческое управление сетью маркетов "Cascad market"

Директор исполнительный · Dinova SRL (импорт

и дистрибуция прод. FMCG) · Кишинев

Июль 2014 - Март 2019 · 4 года 8 месяцев

- Управление всеми процессами компанией;
- Управление коммерческим отделом;
- Разработка и внедрение стратегий компании;
- Планирование и выполнение всех финансовых показателей компании;
- Управление всеми подразделениями компании.

Руководитель отдела оптовых продаж ·

Fidesco SRL · Кишинев

Март 2013 - Август 2013 · 6 месяцев

- разработка планов продаж и их выполнение;
- организация и контроль работы торговых представителей;
- контроль состояния дебиторской и кредиторской задолженности;
- анализ и систематизация клиентской базы;
- ведение переговоров с ключевыми клиентами компании;
- мониторинг и анализ рынка, деятельности конкурентов;
- вывод на рынок новых торговых марок;
- разрешение конфликтных ситуаций;
- начисление заработной платы торгового отдела;
- осуществление подбора персонала торгового отдела.

Руководитель отдела продаж · Octopus Prof SRL

· Кишинев

Февраль 2011 - Февраль 2013 · 2 года 1 месяц

- разработка планов продаж и их выполнение;
- организация и контроль работы торговых представителей;
- контроль состояния дебиторской и кредиторской задолженности;
- анализ и систематизация клиентской базы;
- ведение переговоров с ключевыми клиентами компании;
- мониторинг и анализ рынка, деятельности конкурентов;
- вывод на рынок новых торговых марок;
- разрешение конфликтных ситуаций;
- начисление заработной платы торгового отдела;
- осуществление подбора персонала торгового отдела.

Супервайзер/ Key Account Sales

Manager/Торговый агент · Moldagroproduct SRL ·

Кишинев

Март 2003 - Сентябрь 2010 · 7 лет 7 месяцев

- контроль и организация работы дистрибуторов компании;
- работа с ключевыми клиентами;

- организация и контроль за проведение рекламных кампаний;
- нахождение новых рынков сбыта продукции;
- контроль за работой мерчендайзеров.
- контроль и организация работы торговых представителей;
- заключение контрактов на поставку;
- организация и контроль за проведение рекламных кампаний;
- нахождение новых рынков сбыта продукции;

Менеджер по развитию сети · Moldpresa SA · Кишинев

Февраль 2002 - Февраль 2003 · 1 год 1 месяц

- организация работы в сети дистрибуции;
- контроль за работой торговых точек.

Желаемая отрасль

- Топ-менеджмент

Образование: Высшее

Экономическая Академия РМ

Год окончания: 1999

Факультет: маркетинг

Специальность: маркетолог-экономист

СПТУ - 87

Год окончания: 1992

Факультет: Радиомеханика

Специальность: Регулировщик радиоэлектронной аппаратуры