



**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ro/preturi/cv>**

# **Администратор, Менеджер, Супервайзер, Торговый представитель**

## **Despre mine**

Трудолюбивый, ответственный, целеустремлённый, коммуникабельный, честный и порядочный. Веду здоровый образ жизни, занимаюсь спортом

Различные техники продаж,  
планирование продаж,  
поиск новых клиентов,  
заключения договоров с клиентами,  
работа с документацией,  
ведение переговоров, выстраивание долгосрочных отношений.  
налаживания связей с торговыми точками;  
работа с дебиторской задолженностью.

## **Experiența profesională**

### **Продавец-консультант · Diluvax · Ceadîr-Lunga**

*Noiembrie 2023 - Februarie 2025 · 1 an 4 luni*

Ведение документации  
Коммуникация с клиентами

Competențe: Работа с клиентами

### **Торговый представитель · Simbacom Lux · Ceadîr-Lunga**

*Septembrie 2021 - Octombrie 2023 · 2 ani 1 lună*

Коммуникация с клиентами  
Competențe: Работа в команде

### **Старший Продавец-консультант · SRL GLAMIS "DARWIN" (Чадыр-Лунга), · Ceadîr-Lunga**

*Martie 2019 - August 2020 · 1 an 6 luni*

♀ 38 ani  
♂ Masculin  
⌚ Ceadîr-Lunga  
✉ 15 000 MDL

**f**

## **TOP Competențe**

- Работа в команде · 2 an
- Работа с клиентами · 1 an

## **Preferințe**

- Full-time
- În locația angajatorului
- În teren

## **Limbi**

- Română · Elementar
- Rusă · Fluent
- Turcă · Comunicare
- Engleză · Elementar

## **Permis de conducere**

Categoria: A, B  
Cu automobil personal

Консультирование покупателей; продажа товара; приём и выкладка товара по "мерчандайзингу"; ведение отчетности; поддержание чистоты в магазине; упаковывать товары, выдавать покупки; работа на кассе; кассовая отчетность; сдача инкасации; участие в инвентаризации; увеличение клиентской базы; ежемесячное обучение на тренингах и сдача тестов; обучение нового персонала, стажёров.

Знание техники продаж B2C а также B2B.

Поспособствовал увеличению клиентской базы путём техники продаж B2C. Развил продажу и реализацию продукта путём оформления товара в кредит, что способствовало увеличению продаж и списка новых контрагентов, клиентов. Обучение различным тренингам, таких как - продажи B2B, B2C, изучение психологического портрета клиента.

### **Торговый представитель · Slavena-Lux · Ceadîr-Lunga**

*August 2016 - Martie 2019 · 2 ani 7 luni*

Выявление потребностей клиентов.Мероприятия, направленные на увеличение продаж (презентации, рекламные акции).Отслеживание и контроль дебиторской задолженности.Поиск новых клиентов, ведение переговоров.

Заключение договоров с новыми клиентами.

За время работы смог увеличить клиентскую базу с 85 до 107 точек. За счет этого продажи выросли на 20%.

### **Продавец-консультант · Orange · Ceadîr-Lunga**

*Septembrie 2009 - Mai 2012 · 2 ani 8 luni*

Прямые продажи, заключение контрактов с новыми абонентами, клиентами, кассовая отчётность, работа с кассовым аппаратом, составление налоговых накладных, работа с программой 1С.

### **Domeniul dorit**

- Vanzări / Retail

### **Студии: Superiores**

#### **Академия Транспорта Информатики и коммуникаций (ATIC)**

*Absolvit în: 2012*

Facultatea: Инженерия и Транспорт

Specialitatea: Инженер- технолог Автотранспорта