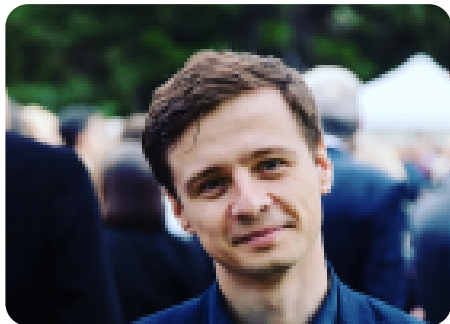




Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ro/preтури/cv>

Sef departament Import-Export

Despre mine

Abilități de comunicare, fire dinamica, sociabila, ușor adaptabilă, responsabilă, punctuală, organizată și cu spirit de echipă, deschis la noi experiențe.

Experiența profesională

Sef departament Import-Export · Rodals SRL · Chișinău

Februarie 2025 - Prezent · 10 luni

Definirea strategiei de aprovizionare și export: piețe țintă, categorii de produse (ingrediente, aditivi, utilaje) și volume estimate.

Stabilirea obiectivelor departamentului (volum importuri, exporturi, costuri logistice, termene livrare, calitate).

Conducerea echipei departamentului Import-Export: stabilirea sarcinilor, instruire, evaluare performanță.

Colaborarea strânsă cu alte departamente: achiziții, logistică/depozit, vânzări, financiar-contabil, calitate.

Raportarea către conducerea companiei privind stadiul importurilor/exporturilor: volum, costuri, termene, probleme, potențiale oportunități.

Organizarea importurilor: comenzi, contracte, urmărirea livrărilor, coordonarea transportului, vamuire, recepție marfă.

Organizarea exporturilor: identificarea piețelor, asigurarea conformității, logistică export, facturare, transport.

Monitorizarea costurilor asociate: transport, asigurări, taxe vamale, manipulare – și identificarea de oportunități de optimizare.

Asigurarea întocmirii corecte a documentelor de transport, vamale, facturare, certificate de origine, conformitate produselor importate.

Verificarea și respectarea reglementărilor vamale și fiscale relevante pentru import/export în RM

Monitorizarea tendințelor de piață, schimbărilor în reglementările vamale și fiscale pentru import/export în RM și parteneri.

Competențe: Definirea strategiei de aprovizionare și export

Manager Export · MAURT SRL · Chișinău

31 ani
Masculin
Chișinău

TOP Competențe

- **Abilități de Negociere** · 2 ani
- **Abilități de comunicare interculturală** · 2 ani
- **Strategii de marketing și promovare pe piețele internaționale** · 2 ani
- **Abilități organizatorice și de planificare** · 2 ani
- **Gestionarea documentației de export-import** · 2 ani
- **Abilități de negociere și vânzări** · 2 ani

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Fluent

Permis de conducere

Categoria: B

Cu automobil personal

Iulie 2022 - Martie 2025 · 2 ani 8 luni

- Capacitatea de a negocia cu clienți noi și existenți pentru a maximiza vânzările și de a înțelege cerințele pieței externe.
- Consolidarea și menținerea relațiilor pe termen lung cu furnizorii și partenerii de afaceri
- Abilitatea de a dezvolta strategii de marketing și promovare pentru a crește vizibilitatea produselor pe piețele internaționale.
- Înțelegerea cerințelor și tendințelor pieței internaționale pentru a adapta oferta de produse.
- Asigurarea că documentele de export sunt conforme cu reglementările și cerințele clienților.
- Monitorizarea stocurilor și aprovizionarea - Evaluarea stocurilor existente și gestionarea aprovizionării cu materie primă pentru a asigura continuitatea producției.
- Colaborare cu furnizorii - Identificarea și dezvoltarea relațiilor cu furnizori noi și existenți pentru a asigura o aprovizionare constantă și de calitate.
- Planificarea și coordonarea producției - Asigurarea disponibilității materiilor prime și resurselor necesare pentru a susține planul de producție.
- Importuri și reglementări internaționale - Cunoștințe privind importul de produse, inclusiv reglementările legale și procedurile pentru importuri de produse alcoolice.
- Abilități analitice - Capacitatea de a analiza datele de stocuri și de a lua decizii fundamentate privind aprovizionarea și producția.
- Crearea și adaptarea produselor pentru a răspunde cerințelor specifice ale piețelor țintă, cu scopul de a atrage noi clienți și a consolida poziția pe piață.
- Cercetarea și explorarea de noi piețe internaționale sau regionale pentru a extinde rețeaua de vânzări și a diversifica sursele de venit.

Competențe: Abilități de Negociere, Abilități de comunicare interculturală, Strategii de marketing și promovare pe piețele internaționale, Abilități organizatorice și de planificare, Gestionarea documentației de export-import, Abilități de negociere și vânzări, Identificarea de noi piețe de desfacere, Dezvoltarea de noi produse pentru piețele țintă

Manager Achizitii · RODALS SRL · Chișinău

Mai 2020 - Iulie 2022 · 2 ani 3 luni

- Analiza stocurilor
- Analiza și căutarea mărfii
- Analiza și căutarea a noilor furnizori
- Cooperare cu furnizorii
- Suplinirea stocurilor

Manager Achizitii si logistica (Import) · ICS BEMOL RETAIL SRL · Chișinău

Martie 2019 - Mai 2020 · 1 an 3 luni

- Coordonadarea încărcărilor de marfă de la furnizori externi;
- Cautarea celui mai optimal preț pentru transport extern;
- Analiza stocurilor;
- Analiza și căutarea mărfii;
- Analiza și căutarea a noilor furnizori
- Cooperare cu furnizorii.
- Certificarea produselor importate
- Pregătirea și obținerea autorizațiilor necesare pentru funcționarea stațiilor de alimentare cu combustibili
- Pregătirea și obținerea documentației pentru construcția noilor stații

Manager achizitii si Logistica · Rodals SRL · Chișinău

Iunie 2016 - Martie 2019 · 2 ani 9 luni

- Coordonadarea încărcărilor de marfă de la furnizori externi;
- Cautarea celui mai optimal preț pentru transport extern;
- Analiza stocurilor;
- Analiza și căutarea mărfii;
- Analiza și căutarea a noilor furnizori
- Cooperare cu furnizorii.

Domeniul dorit

- Achiziții / Aprovizionare

Studii: Superioare

Universitatea de stat din Moldova

Absolvit în: 2016

Facultatea: Științe economice

Specialitatea: Contabilitate