



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ru/prices/cv>

Key account manager

Despre mine

--презентабельная внешность;
 --обладаю хорошей дикцией и грамотной речью;
 --идеалист по натуре, аналитический склад ума;
 --аккуратный, активный, не конфликтный, вежливый, воспитанный, амбициозный, быстро усваиваю новую информацию;
 --хобби - путешествия, занятия спортом.
 --опыт поиска и привлечения клиентов, в том числе с помощью «холодных» звонков;
 -- уверенные навыки составления смет;
 -- владение PC IBM на уровне уверенного пользователя MS Office;
 -- навыки оперативного поиска информации в сети Internet;
 -- знание офисной техники (факс, ксерокс, сканер, принтер);
 -- пользование профессиональным фотоаппаратом и видеокамерой.
 -- водительские права кат.В
 -- языки: русский - родной; румынский - разговорный, английский - базовый.

Experiența profesională

Региональный менеджер · T.D.ECONOM SRL · Chișinău

Noiembrie 2004 - Noiembrie 2017 · 13 ani 1 lună

--работа с клиентской базой, поиск и привлечение новых клиентов;
 --проведение переговоров с Покупателями;
 --составление коммерческих предложений и заключение договоров о поставке продукции;
 --составление планов продаж;
 --контроль выполнения плановых показателей на вверенной территории;
 --контроль выполнения полного цикла торгового визита;
 --контроль дебиторской задолженности;
 --организация мерчендайзинга в торговых точках и стимулирование продаж;
 --составление отчетов по результатам работы;
 --поиск прямых Производителей / Поставщиков и

👤 54 ani
 ♂ Masculin
 📍 Chișinău

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Mediu
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Comunicare

Permis de conducere

Categoria: B
 Cu automobil personal

взаимодействие с ними.

менеджер по продажам · TIAXIM GRUP SRL · Chişinău

Septembrie 1999 - Noiembrie 2014 · 15 ani 3 luni

--контроль над соблюдением концепции выкладки товара на полках;

--размещение POS материалов в торговых точках на вверенной территории и контроль над их целевым использованием и состоянием;

--проведение переговоров с администраторами заведений, стимулирование продаж;

--подготовка ежедневных и ежемесячных отчетов о проделанной работе.

Studii: Superioare

Политехнический Институт

Absolvit în: 1992

Facultatea: ПГС

Specialitatea: инженер