



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Supervisor, Team Leader, Director Comercial

Despre mine

Manager de vânzări cu experiență extinsă, specializat în creșterea cotei de piață și dezvoltarea relațiilor strategice în vânzările tradiționale, moderne și HoReCa. Am o înțelegere profundă a ciclurilor de vânzare și o capacitate dovedită de a atinge și depăși obiectivele, utilizând o abordare proactivă și analitică. Experiența mea în publicitate și achiziții publice, alături de cunoștințele 1C, îmi permite să gestionez eficient portofolii complexe de clienți și proiecte.

Experiența profesională

Specialist în achiziții publice · BELNIS SRL · Chișinău

Ianuarie 2022 - Mai 2025 · 3 ani 4 luni

Participare la licitație pe achiziitii.md

Consultarea clientilor privind legislatia din domeniu.

Vizite in teritoriu si familiarizarea clientilor cu compania si produsele companiei.

Competențe: Lucrul în Echipă

Reprezentant Medical · Tribestar Farm · Chișinău

Februarie 2021 - Ianuarie 2022 · 12 luni

Promovarea produselor companiei

Competențe: Lucru Flexibil

Agent Vinzari HoReCa · Mattoni · Chișinău

Octombrie 2019 - Februarie 2021 · 1 an 5 luni

- Lansarea și promovarea produselor din portofoliul existent pe piața RM

- Cautarea de noi clienți și încheierea contractelor de vânzare-cumpărare

- Menținerea relațiilor cu clienții existenți din zona respectivă

- Urmărirea planului de lucru agreat cu managerul direct

👤 35 ani

♂ Masculin

📍 Chișinău

💰 25 000 MDL



TOP Competențe

- **Lucrul în Echipă** · 3 ani
- **Lucru Flexibil** · 12 luni

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent

Permis de conducere

Categoria: B, C

Manager Vinzari · Media Security · Chișinău

Ianuarie 2019 - Octombrie 2019 · 9 luni

Pregatirea pachetului de documente pentru Licitatii,

Consultarea clientilor

Manager de proiect

Participare in promovarea companiei

Agent vinzari · Orbico · Chișinău

Martie 2017 - Octombrie 2018 · 1 an 8 luni

- Lansarea și promovarea produselor din portofoliul existent pe piața RM

- Cautarea de noi clienți și încheierea contractelor de vânzare-cumpărare

- Menținerea relațiilor cu clienții existenți din zona respectivă

- Urmărirea planului de lucru agreat cu managerul direct

Manager client service · Promomedia · Chișinău

Ianuarie 2014 - Martie 2017 · 3 ani 2 luni

Coordonare si supervizare proiectelor de productie a materialelor publicitare, etc.

Asamblor · Acvila · Chișinău

Ianuarie 2009 - Ianuarie 2014 · 5 ani 1 lună

Asamblare

Domeniul dorit

- Management

Studii: Superioare**Academia de Studii Economice, Masterat**

Absolvit în: 2014

Facultatea: Facultatea de Drept

Specialitatea: Drept Financiar Fiscal

Academia de Studii Economice

Absolvit în: 2012

Facultatea: Business si administrare

Specialitatea: Business si administrare