



👤 52 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău
💰 20 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Elementar
- **Rusă** · Fluent

Permis de conducere

Categoria: B

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preтури/cv>

Территориальный менеджер, Супервайзер торговых представителей, Супервайзер мерчендайзеров

Despre mine

Спорт плавание,отменная работоспособность,дух победителя,отличная коммуникация,стрессустойчивость,прекрасно ориентируюсь в крупных городах и районных центрах,отлично вожу автомобиль кат. В

Мерчендайзинг, работа с текущей базой клиентов Контроль работы промоутеров Проведение промо акций Современная розница Аналитика продаж Локальные сети Пользователь ПК Гибкость Работа с дебиторской задолженностью HoReCa Мерчендайзинг Умение работать в команде Ведение переговоров Управление персоналом Проведение презентаций Заключение договоров Развитие продаж Подбор персонала Водительское удостоверение категории В Грамотная речь Организаторские навыки

Experiența profesională

Территориальный менеджер по продажам ·

Тоникс ООО Россия Тюменская область,
www.tonics.ru · СУРГУТ

Iunie 2015 - Decembrie 2016 · 1 an 6 luni

Направление компании. Дистрибуция продуктов питания (кофе, чай,шоколад, снеки,консервация,крупы,круасаны и тд)

С июня 2015 года принят на работу в качестве менеджера по продажам по Общему Прайсу на территорию Когалым,Ноябрьск,Муравленко,Губкинсий,Тарко-Сале.Достижения создание команды из трех ТА,увеличение АКБ на данной территории,проведение акций и увеличения продаж на 15%.

В феврале 2016 года переведен в офис г.Сургут и назначен Руководителем Отдела Общего Прайса. охват территории г.Сургут, Нефтеюганск,Пойковский,Пыть-Ях,Ханты-Мансийск,Урай,Советский,Нягань,Когалым,Ноябрьск,Муравленко,Губкинсий,Тарко-Сале.

В августе 2016 года добавили территорию Новый Уренгой.
Обязанности.

Знание территории, Контроль ДЗ, Отбор, обучение и ввод на позицию персонала, проведение акций проводимых дистрибьютором, полевые тренировки с ТА, постановка задач ТА и контроль их выполнения.

Коммерческий директор · DAR Premium · Chişinău

Mai 2011 - Ianuarie 2015 · 3 ani 9 luni

Организация работы предприятия, координация работы предприятия, проведение переговоров с поставщиками и клиентами, контроль ДЗ, планирование заказов, отбор персонала.

Старт Ап запуск дистрибьютерской компании с нуля. Продажа цитрусовой продукции на территории р. Молдова.

За первый год активной работы доля рынка составила 16%.

Территориальный менеджер · Grivenco COM, Смак ФУД · Одесса

Ianuarie 2009 - Aprilie 2011 · 2 ani 4 luni

Принят на работу в январе 2009 на должность территориального менеджера.

Охват территории Кишинев 100 ТТ уличная торговля хлебобулочными изделиями и напитками.

Подбор и обучение персонала продавцов в розничных ТТ. Переговоры с поставщиками оформление административных документов.

В 2010 в г. Одесса на базе Кишиневской торговой сети было открыто 30 ТТ за три месяца работы.

Супервайзер торговых представителей · Kraft Foods Moldova · Chişinău

August 2002 - Decembrie 2008 · 6 ani 4 luni

Направление компании. Дистрибуция продуктов питания (кофе, шоколад, снеки) Начало работы в компании в 2002 году г. Кишинев Торговым представителем по традиционной рознице. Обязанности - открытие новых торговых точек (заключение договоров) - расширение ассортимента в торговых точках и доведения их до визуального присутствия согласно стандартам МЕРЧИНДАЙЗИНГА компании. - ввод новых позиций в торговые точки - проведение акций - установка оборудования, мерчиндайзинг - контроль дебиторской задолженности - своевременная отчетность и администрирование.

Достижения За первый год нашей командой был вынесен с рынка конкурент шоколад Торговой марки Свиточ за счет

установки спец оборудования. В 2004 руководством компании был переведен на должность Супервайзера с переездом в г. Бельцы. Где получил в подчинение торговую команду в количестве семи человек и 550 торговых точек в покрытии. Обязанности -отбор, обучение и ввод на позицию персонала -постановка задач и контроль их выполнения -проведение полевых тренировок -мотивация персонала - отчетность руководству компании о проделанной работе -проведение акций -контроль дебиторской задолженности
Достижения Ввод двух автодиллеров на выделенной территории в течении первых пяти месяцев и увеличение покрытия торговых точек до 950. Успешное проведение акций как в торговых точках так и на улицах города. Что привлекло увеличению продаж на 60-70%

Оператор-кассир АЗС · ЛУКОЙЛ-МОЛДОВА · Chişinău

Mai 1997 - Iulie 2002 · 5 ani 3 luni

Заправка автотранспорта, продажа ГСМ, администрирование.

Studii: Superioare

1996 Кишиневский государственный гуманитарно-технический институт.

Absolvit în: 1996

Facultatea: Менеджмент организации

Specialitatea: Менеджер

ПТУ 1 им.Федько Кишинев

Absolvit în: 1991

Facultatea: слесарь сборщик РЭАП

Specialitatea: слесарь сборщик

Cursuri, training-uri

Преодоление возражений.

Absolvit în 2006

Organizator: Kraft Foods Moldova

Навыки Супервайзера 2 часть

Absolvit în 2005

Organizator: Kraft Foods Moldova

Навыки Супервайзера 1 часть

Absolvit în 2005

Organizator: Kraft Foods Moldova

МЕРЧИНДАЙЗИНГ

Absolvit în 2004

Organizator: Kraft Foods Moldova

10 шагов торгового визита.

Absolvit în 2002

Organizator: Kraft Foods Moldova