RABOTA MD

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: https://www.rabota.md/ro/prices/cv

ИС

43 years

Male

Chișinău

Preferences

- Full-time

Languages

- **Romanian** · Fluent
- **Russian** · Fluent
- **English** · Elementary

Driving licence

Category: A, B, C

Менеджер., Руководитель проекта

About me

Большой интерес к жизни и делу. Люблю путешествовать, побывал в странах Европы, Азии, Индонезии, США.

Увлекаюсь горными лыжами, походами, автомобилями, мототехникой и мотоспортом.

Ведение переговоров,

Менеджмент,

Комуникабельный,

Подготовка коммерческих предложений,

Стресоустойчивость,

Управление проектами

Управление цепочкой поставок

Руководство командой

Договорная работа

B2B, B2G продажи.

Work experience

Менеджер, Руководитель проекта · RCS-GROUP · Москва

September 2015 - October 2016 · 1 year 1 month

Импорт мрамора и гранита из Италии, Испании, Египта.

Реализация проектов из Мрамора и Гранита.

Мониторинг рынка основных оптовых покупателей, работа с оптовым звеном, создание и поддержание клиентской базы, координации работы менеджеров по продажам, прямые продажи дистрибьюторам и оптовикам по России продукции компании. Управленческая помощь дистрибьюторам и оптовикам.

Умение вести переговоры с топ менеджерами и владельцами компаний, архитекторами, заказчиками, встречи, переговоры, презентация продукта, заключение договоров, согласование проектов.

Планирование, контроль изготовления и отгрузок со склада, производства.

Приём и контроль качества ТМЦ на склад.

Контроль работы производства, постановка задач. Управленческая отчётность.

Руководитель проектов · ООО ГРАНДКАНЬОН · Москва

April 2012 - June 2015 · 3 years 3 months

Комплексные поставки строительных материалов и снабжение строительных объектов.

Разработка песчаных карьеров.

Организация авто и ж-д поставок строительных материалов.

Нашёл и построил взаимовыгодные отношения с поставщиками и клиентами, организовал схемы поставок от производителей до клиента. Координация оформления и заключения договоров с производителями строительных материалов и клиентами, коммерческих предложений, заявок. Переговоры с первыми лицами компаний.

Анализ рынка поставок и сбыта.

Выигрывал тендеры (один из - поставка строительных материалов для аэропорта Домодедово, расширение и строительство автостоянки и системы ограждений).

Участие в поставках материалов для строительства взлетной полосы в аэропорту Шереметьево (щебень, песок, бетон).

Руководитель направления продаж. · ООО СТРОЙМИКС · Москва

June 2008 - February 2012 · 3 years 9 months

Управление закупками.

Развитие оптовых продаж (цементные смеси).

Обеспечение экономической эффективности, анализ, управление издержками.

Выполнение показателей бизнес-плана.

Мастер приемщик / Руководитель СТО · ООО АвтоТерритория · Москва

March 2004 - April 2008 · 4 years 2 months

Прием/выдача авто в/из ремонта СТО, расчет стоимости ремонта, согласование дополнительных работ, ведение авто в ремонт, постановка задач механикам.

ПЕРЕВЕДЕН НА ДОЛЖНОСТЬ УПРАВЛЯЮЩЕГО СТО.

Управлял и развивал автосервис.

Привлек новых клиентов.

Заключал договоры с юридическими лицами на техническое обслуживания автопарка предприятий, в итоге 7 крупных компаний с общим парком более 300 автомобилей.

Взаимодействие со страховыми компаниями по ремонту страховых автомобилей.

Контроль дебиторской задолженности.

Контроль и координация работы СТО, мастеров приёмщиков.

Комплектация СТО расходными материалами, оптимизация затрат.

Управленческая отчётность, защита проектов перед генеральным директором.

Менеджер по продажам · Сириус · Chișinău

December 2000 - January 2004 · 3 years 2 months

Продажи мобильных устройств, аксесуаров, запчастей и оборудования.

Education: Incomplete higher

Технический Университет Молдовы

Graduated in: 2003

Faculty: Инженерии и менеджмента на транспорте.

Speciality: Менеджмент, управление и маркетинг

Courses, trainings

Тренинги по продажа / холодные и горячие продажи

Graduated in 2010

Organizer: Борис Польгельм