



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Менеджер

Despre mine

Полный перечень навыков требуемых менеджерам отдела продаж дистрибьюторских компаний.

Experiența profesională

Супервайзер · Azmol Company · Chișinău

Aprilie 2015 - Prezent · 10 ani 6 luni

Управление командой торговых представителей, подбор и формирование команды, обучение людей, постановка задач и контроль исполнения, выполнение плана продаж, контроль маркетинговых мероприятий, контроль дебиторской задолженности, планирование и анализ продаж, контроль количественного покрытия территории, формирование и оптимизация маршрутизации торговых представителей, постоянный контроль и анализ конкурентной среды, построение долгосрочных, партнёрских отношений с ключевыми клиентами, работа с поставщиками, контроль и выполнение требований производителей, построение качественной дистрибуции.

Супервайзер · Hendrix Bail · Chișinău

Iunie 2014 - Aprilie 2015 · 11 luni

Управление командой торговых представителей, подбор и формирование команды, обучение людей, постановка задач и контроль исполнения, выполнение плана продаж, контроль маркетинговых мероприятий, контроль дебиторской задолженности, планирование и анализ продаж, контроль количественного покрытия территории, формирование и оптимизация маршрутизации торговых представителей, постоянный контроль и анализ конкурентной среды, построение долгосрочных, партнёрских отношений с ключевыми клиентами, работа с поставщиками, контроль и выполнение требований производителей, построение качественной дистрибуции, управление запасами, управление заказами.

Супервайзер · Azmol Company · Chișinău

Noiembrie 2011 - Octombrie 2013 · 1 an 11 luni

Управление командой торговых представителей, подбор и

-  40 ani
-  Masculin
-  Chișinău
-  10 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Mediu
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Elementar

Permis de conducere

Categoria: B, C
Cu automobil personal

формирование команды, обучение людей, постановка задач и контроль исполнения, выполнение плана продаж, контроль маркетинговых мероприятий, контроль дебиторской задолженности, планирование и анализ продаж, контроль количественного покрытия территории, формирование и оптимизация маршрутизации торговых представителей, постоянный контроль и анализ конкурентной среды, построение долгосрочных, партнёрских отношений с ключевыми клиентами, работа с поставщиками, контроль и выполнение требований производителей, построение качественной дистрибуции.

Торговый представитель · Azmol Company · Chişinău

Septembrie 2007 - Noiembrie 2011 · 4 ani 3 luni

Выполнение планов продаж, контроль дебиторской задолженности, выполнение стандартов мерчандайзинга, охват территории, покрытие, выполнение переменных задач.

Studii: Superioare

Современный Гуманитарный Институт

Absolvit în: 2008

Facultatea: Информатика

Specialitatea: Инженер Программист