



♂ Masculin

📍 Bălți

**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>**

## Manager/ supervisor

### Despre mine

Жук Станислав Олегович

Адрес: Бельцы ул. Еминеску 10/7

Дата и место рождения: 01.08.1984 Фалешты

Семейное положение: женат

Дети (да/нет), пол,

дата рождения: нет

Гражданство: РМ Молдаван

ОПЫТ РАБОТЫ:

09.2006 — 04.2007

Репост- Ком, Бельцы

Сфера деятельности компании:

Алкогольные напитки, продукты питания (печенье, пиво, коньяк)

Должность:

Торговый представитель

Функциональные обязанности:

Личное участие в продажах, переговоры с клиентами, Управление дебиторской задолженности, Анализ динамики продаж и предоставления управленческой отчетности, поиск новых клиентов (активные продажи в секторе), выполнение планов продаж ,отчетность

Должность прямого руководителя (Ф.И., номер мобильного): Игнатищев Андрей

В прямом подчинении:

(количество человек и их должность) Директор филиала, супервайзер филиала

Своими достижениями считаете:

Навыки и опыт продаж в розничной и оптовой торговли

Причина увольнения:

По собственному желанию

04.2007 — 05.2008

Мивиоликс-Р , Бельцы

Сфера деятельности компании:

Продукты питания (печенье, чай, кофе, чипсы)

Должность:

Торговый представитель

Функциональные обязанности:

Личное участие в продажах, переговоры с клиентами, Управление дебиторской задолженности, Анализ динамики продаж и предоставления управленческой отчетности, поиск новых клиентов (активные продажи в секторе),

выполнение планов продаж ,отчетность  
Должность прямого руководителя: Директор Ротарян Виталий  
В прямом подчинении:  
(количество человек и их должность) Директору  
Своими достижениями считает:  
Лучшие результаты продаж в доверенном территории  
Причина увольнения:  
По собственному желанию  
010.2008 — 11.2008  
European Drinks Import- Export. Кишинёв  
Сфера деятельности компании:  
Продукты питания (печенье, чипсы, вода, соки)  
Должность:  
Торговый представитель  
Функциональные обязанности:  
Личное участие в продажах, переговоры с клиентами,  
Управление дебиторской задолженности, Анализ динамики продаж и предоставления управленческой отчетности, поиск новых клиентов (активные продажи в секторе), выполнение планов продаж ,отчетность  
Должность прямого руководителя: Исая Траян  
В прямом подчинении:  
(количество человек и их должность) Коммерческого директора Цуркану Алексей  
Своими достижениями считает:  
Причина увольнения:  
По собственному желанию  
12.2008 — 11.2009  
Владелия-М, Бельцы  
Сфера деятельности компании:  
Продукты питания (Замороженные продукты: пельмени, сосиски, пельмени, мясные изделия, тесто)  
Должность:  
Торговый представитель, Супервайзер  
Функциональные обязанности:  
Руководство командой торговых представителей (подбор, обучение, адаптация, мотивация). Обеспечение соблюдения торговых представителей поставленных целей по объемам продаж, Контроль рекламных акций в торговых точках. Управление дебиторской задолженности. Административные вопросы  
Должность прямого руководителя: Рошка Андрей директор  
В прямом подчинении:  
(количество человек и их должность) Директору  
Своими достижениями считает:  
Навыки и опыт работы с персоналом  
Причина увольнения:  
Расформировалась фирма  
04.2009 — 08.2010  
Elitlevada, Кишинёв

Сфера деятельности компании:

Продукты питания (Замороженные продукты: пельмени, тесто, мороженое и замороженные овощи)

Должность:

Торговый представитель

Функциональные обязанности:

Личное участие в продажах, ведение переговоров с клиентами и VIP-клиентов (300) . Управление дебиторской задолженности Предоставление клиентам холодильные оборудование (200). Поддержание чистоты оборудования. Заключение договоров аренды Работа с возражением , поиск новых клиентов (активные продажи в секторе). Выполнение планов продаж . Контроль рекламных акций в торговых точках. Анализ динамики продаж и предоставления управленческой отчетности.

Должность прямого руководителя: Директор Добротвор Игорь

В прямом подчинении:

(количество человек и их должность) Директору и супервайзеру

Своими достижениями считает:

Рост продаж на 200%

Причина увольнения:

расформировалась фирма

С 1.04.2011 Торговый представитель по северу "Cardiax-Plus", "Meat House" до 30,10,2012

С 1,11,2012 супервайзер по северу "Cardiax-Plus", "Meat House" до 30,03,2012г

С 02,04,2012 Региональный менеджер по продажам стройматериалы "Anserglob" Ovtebliz

ОБРАЗОВАНИЕ:

ВУЗ:

Специальность:

Период обучения:

Форма обучения:

Днестровский Университет Экономики и Право, Бельцы  
Юрист

4 года

дневная

Курсы/Тренинги/Семинары:

Тренинги 2

Сертификаты:

2

НАВЫКИ:

Владение иностранными языками: Английский

Владение компьютерными программами: Medium level

Водительское удостоверение и стаж активного вождения:  
04.2007 стаж активного вождения: 9 лет

РЕКОМЕНДАЦИИ:

ФИО: Урсу Александр Таргон Руслан

Название компании, должность, телефон "Anserglob" ком.  
директор

Характер взаимоотношений с кандидатом (подчинение, продолжительность совместной работы): рабочие и дружеские отношения , продолжительность совместной работы 1,6 лет