



♂ Masculin

📍 Chişinău

**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>**

## Руководитель отдела маркетинга и продаж

### Despre mine

Возраст 49 лет

Опыт работы в данной области свыше 15 лет

Образование: Высшее

Желаемая заработная плата: от 1 000 \$ и выше

График работы: Полный рабочий день

Образование, подробно:

- Название учебного заведения

- Год поступления, год окончания Образование 1983-1987 гг. Томское Высшее Военное Ордена Красной Звезды училище Связи. Специальность: Инженер по эксплуатации средств радиоэлектроводной связи. 1982-1983 г. Техническое училище №87 при Телезаводе «Альфа». Специальность: Монтажник радиоэлектронной аппаратуры и приборов г.Кишинев

Опыт работы, подробно:

Опыт работы

12.2008 - по настоящее время менеджер по развитию отдела продаж (BD & Sales Manager) ICS "UPS-Moldova" SRL , молдо-американская компания по экспресс-доставке корреспонденции и грузов.

Функции:

- поиск новых клиентов и удержание старых;
- активизация рекламных кампаний по узнаваемости UPS на всей территории РМ как мирового лидера в экспресс-перевозках
- мониторизация работы основных конкурентов, таких как DHL, TNT, FedEx
- создание специальных условий , при которых новые клиенты принимали решение сотрудничать с UPS.

Результаты работы и достижения:

Несмотря на ежегодные повышения тарифов общий объем продаж стабилен.

06.2005г-05.2008 - "Titan-RM" SRL (оптово-розничная продажа строительных материалов), г.Кишинев. Коммерческий директор.

Функции:

- работа с точками розничной торговли;
- налаживание связей между розницей и оптовиками;
- продвижение и расширение ассортимента продукции "Titan-RM" SRL на рынке;

- создание благоприятных условий для удерживания клиентов;

- организация и контроль за проведение рекламных кампаний.

Результаты работы и достижения:

Увеличил ассортимент предлагаемой продукции в точках розничной и оптовой торговли. Увеличил в среднем объемы продаж на 140% в год.

08.2004-06.2005 г. "Izoplast" SRL (крупнейший производитель пенопласта в Молдове), г.Кишинев. Начальник отдела маркетинга и продаж.

Функции:

- работа напрямую со строительными организациями;

- постоянные маркетинговые исследования строительного рынка Молдовы;

- организация и контроль за проведение рекламных кампаний;

Результаты работы и достижения:

-расширил в 3 раза дилерскую сеть в основном по регионам.

06.2000-03.2004 г. "Tina" SRL Крупнейший поставщик бытовой техники фирм «Tefal», «Rowenta», «Moulinex», «Krupps», генеральный завозчик кассовых аппаратов «Datecs», г.Кишинев. Директор салона-магазина.

Результаты работы и достижения:

-разработал доступную систему оперативного изучения характеристик бытовой техники и методики доведения до покупателя;

-расширение и удержание клиентов;

-методика стимулирования консультантов по продвижению определенного вида товара.

09.1996-05.2000 г. "Cambanaft" SRL Импортер нефтепродуктов в Молдову. г.Кишинев. Инженер-механик по выпуску и ремонту автотранспорта.

-систематизация плановых ремонтов бензовозов;

-учет моторесурса автотранспорта, своевременное списание горюче-смазочных материалов;

-эффективное использование ГСМ.

08.1983 - 02.1990 Служба в Вооруженных Силах СССР. Майор запаса

Дополнительные сведения:

Технические навыки 1-С Бухгалтерия, MS Windows, Word, Excel, DOS, работа в Интернете.

Участвовал в тренингах по продажам:

- ТЦ «Развитие», Украина, Киев, тренер Дейнеко Евгений

- КГ «Навигатор» Кишинев, тренер Захарова Наталья (Москва)

- КГ «Evenda», Кишинев, тренер Котов Евгений (Москва)

Знание языков- Русский, румынский языки – свободно, английский изучаю самостоятельно, французский язык - читаю, перевожу со словарем.

Водительские права категории "B", "C", стаж вождения 29 лет. Личный автомобиль Honda Stream (год выпуска 2001).

Загранпаспорт, возможны командировки

Занимаюсь спортом (футбол, волейбол). Не курю.  
Личные качества Энергичен, хороший организатор.