



♂ Masculin

📍 Chișinău

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ro/preтури/cv>

Director financiar, director adjunct, manager

Despre mine

Mun. Chisinau, Republica Moldova

Sexul masculin | Data nașterii 12/09/1988 | Naționalitatea moldovean

LOCUL DE MUNCA PENTRU CARE SE CANDIDEAZĂ

POZIȚIA

LOCUL DE MUNCĂ DORIT

STUDIILE PENTRU CARE SE CANDIDEAZĂ Sunt interesat pentru posturi de director financiar, director adjunct postate de companii. Am absolvit Facultatea de Economie, specialitatea Finante si Banci din cadrul Universitatii Cooperatist Comerciale din Moldova, Chișinău, iar cunostintele mele teoretice le consider potrivite pentru aceste posturi, avand astfel oportunitatea de a incepe o cariera in domeniul managementului.

EXPERIENȚA PROFESIONALĂ

Scrieți datele (de la - până la) Consider ca stagiul de muncărealizat in cadrul companiei BC ˆMoldindconbank SA începînd cu 10.08.2010 a fost pentru mine o sansa deosebita de autoverificare a capacităților. În perioada 10.08.2010-02.05.2012 am activat în calitate de manager relatii si vinzari intr-o filiala a Băncii după care am fost transferat în Departamentul Corporativ al Băncii unde activez pînă în prezent.

Consider că am ajuns la momentul cînd exista sanse reale pentru mine de a-mi atinge obiectivul de cariera si anume de a fi membrul unei echipe mangeriale ce conduce o organizatie puternică orientată către proiecte și idei noi.

■ Printre principalele activități și responsabilități ce mi-au fost încredințate pe parcursul activității au fost:

- Lucrul cu clienții cheie și căutarea clienților noi.
- Păstrarea și întreținerea bazei de date a clienților.
- Punerea în aplicare a planurilor de vânzări.
- Realizarea obiectivelor și sarcinilor.
- Analiza dinamicii vânzărilor și furnizarea rapoartelor către conducere.
- Planificarea și prognozarea vânzărilor;
- Dezvoltarea și implementarea activităților pentru creșterea vânzărilor;
- Analiza mediului de concurență și de consum;
- Managmentul de personal, organizarea activităților pentru toate domeniile de afaceri,(vânzări, marketing, achiziții, etc.);

- Prezentarea rapoartelor cu privire la toate domeniile de activitate,

Etc.

EDUCAȚIE ȘI FORMARE

Scrieți datele (de la - până la) Educație

- Liceul teoretic com. Cuhnesti, r-nul Glodeni, 1-5 clase, 1995-2000

- Gimnaziul com. Iabloana, r-nul Glodeni, 5-9 clase, 2000-2004

- Liceul teoretic s. Zăicani, r-nul Rîșcani, 10-12 clase, 2004-2007

- UCCM, mun. Chișinău, anul I - III licență economie, 2007-2010

Formare profesională

-10.08.2010 : 02.05.2012 – BC Moldindconbank SA, manager relații și vânzări, filiala Telecentru (activitatea de creditare a persoanelor fizice și juridice, atragerea clienților noi și păstrarea clienților existenți, crearea bazei de clienți potențiali, cunoașterea spectrului total de produse bancare, analiza pieței concurențiale, etc.)

-02.05.2012 : prezent – BC Moldindconbank SA, manager secția Managementul relațiilor cu clienții, Departamentul Corporativ (experiență în Vânzări cu Clienții Corporativ Mari existenți, captarea clienților noi, înalte capacități de negociere, comunicare și prezentare, cunoștințe despre posibilitățile clienților corporativi țintă și a necesităților de produse, cunoașterea și utilizarea eficientă a tehnicilor de vânzare, comunicare, prezentare și negociere, Cunoașterea pieței bancare din țară și cea internațională, a produselor know how, cunoașterea și utilizarea eficientă a tehnicilor de vânzare, comunicare, prezentare și negociere, analiza economico- financiară a companiilor și monitorizarea acestora., etc.)

COMPETENTE PERSONALE

Limba(i) maternă(e) Limba română

FRANCEZA ENGLEZA, RUSA RUSA

Alte limbi străine cunoscute INTELEGERE VORBIRE SCRIERE

Ascultare Citire Participare la conversație Discurs oral

Competențe de comunicare ■ bune competențe de comunicare dobândite prin experiența proprie de manager de vânzări și participarea la diferite cursuri oferite de angajator

Competențe organizaționale/manageriale ■ la moment activitatea de manager este foarte asemănătoare cu cea de manager de proiecte deoarece există o bază de clienți pe care o deservesc de la A la Z oferindu-le acces la toate produsele bancare, efectuând analiza economico – financiară a companiei, monitorizarea obiectivelor trasate în planul de afaceri precum și completarea documentelor necesare în raporturile între Banca client, etc.

Competențe dobândite la locul de muncă ■ o bună cunoaștere a proceselor de creditare, a riscurilor ce reies din activitatea de creditare, a metodelor de completare a pachetelor de documente juridice necesare companiei, efectuarea planurilor de afaceri, etc.

Competențe informatice ■ o bună cunoaștere a Windows-ului, a instrumentelor Microsoft Office™, Internet Explorer, etc.

Alte competențe ■

Permis de conducere Categoria permisului de conducere - B