



♂ Masculin

⌚ Chișinău

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preturi/cv>

Руководитель отдела продаж, менеджер, другое

Despre mine

Адрес: Кишинев ул. Кузя-Водэ

Семейное положение: 40 лет, женат, 3 детей

Профессиональные навыки: Набор и управление персоналом, ценообразование, построение дистрибуции с нуля, развитие торговой сети.

Личные качества: Отвечаю за принятые решения, исполнительный, требую от сотрудников такого же отношения к делу

Цель:

Получить работу на должность: руководитель отдела продаж, супервайзер отдела продаж, менеджер.

Желаемый оклад от 7000 лей к выдаче.

Профессиональный опыт:

09/2012-01/2014 --- "Westfood" SRL

Директор отдела продаж

.

10/2011- 09/2012 SRL "Vladincor"

Руководитель отдела продаж

09/2010-09/2011 „Cubal-Exim” SRL

Супервайзер отдела продаж по регионам

Обязанности:

.Формирование и организация работы группы торговых представителей

. Планирование, прогнозирование продаж, обеспечение выполнения планов продаж

. Контроль и организация работы торговых представителей, дистрибуторов, подписание договоров, формирование долгосрочных отношений с Ключевыми Клиентами (розница, опт, производство)

. Ведение переговоров с ключевыми лицами (директора, начальники отделов).

.

08/2008-09/2010г. – IM"Elitlevada" SRL

Супервайзер отдела продаж по регионам

Обязанности:

.Формирование и организация работы группы торговых представителей

- . Планирование, прогнозирование продаж, обеспечение выполнения планов продаж
 - . Контроль и организация работы торговых представителей, дистрибуторов, подписание договоров, формирование долгосрочных отношений с Ключевыми Клиентами (розница, опт, производство)
 - . Ведение переговоров с ключевыми лицами (директора, начальники отделов).
- 06/2004-08/2008г.г – „Ice Cream & Co” SRL
Супервайзер отдела продаж
Обязанности:
- .Формирование и организация работы группы торговых представителей
 - . Планирование, прогнозирование продаж, обеспечение выполнения планов продаж
 - . Контроль и организация работы торговых представителей, дистрибуторов, подписание договоров, формирование долгосрочных отношений с Ключевыми Клиентами (розница, опт)
 - . Ведение переговоров с ключевыми лицами (директора, начальники отделов).
- Образование:
- .Высшее образование
- Вуз: UTM
Факультет: Arhitectura si Urbanizm
Форма обучения:Заочное отделение
1993г. - 1997г.
- .Средне техническое
- Кишиневский автодорожный техникум
Форма обучения: дневное отделение
Факультет: Дорожно-строительная техника
1987г.- 1991г.
- Владение языками: Русский, Румынский Владение автомобилем:
- Категория «B,C» - стаж 24 года
- Дополнительная информация:
- Пользователь PC: MS Windows, MS Office.
 - К командировкам готов
 - Автомобиль имеется
 - Готов использовать личный автомобиль в служебных целях
 - Амбициозный
 - Общительный
 - Коммуникабельный
 - Пунктуальный
 - Решительный
 - Склонен обучаться
 - Внимательный