



♂ Masculin

📍 Chișinău

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preтури/cv>

Руководитель отдела продаж, менеджер, другое

Despre mine

Адрес: Кишинев ул. Куза-Водэ

Семейное положение: 40 лет, женат, 3 детей

Профессиональные навыки: Набор и управление персоналом, ценообразование, построение дистрибуции с нуля, развитие торговой сети.

Личные качества: Отвечаю за принятые решения, исполнительный, требую от сотрудников такого же отношения к делу

Цель:

Получить работу на должность: руководитель отдела продаж, супервайзер отдела продаж, менеджер.

Желаемый оклад от 7000 лей к выдаче.

Профессиональный опыт:

09/2012-01/2014 --- "Westfood" SRL

Директор отдела продаж

.

10/2011- 09/2012 SRL "Vladincor"

Руководитель отдела продаж

09/2010-09/2011 „Cubal-Exim" SRL

Супервайзер отдела продаж по регионам

Обязанности:

.Формирование и организация работы группы торговых представителей

. Планирование, прогнозирование продаж, обеспечение выполнения планов продаж

. Контроль и организация работы торговых представителей, дистрибьюторов, подписание договоров, формирование долгосрочных отношений с Ключевыми Клиентами (розница, опт, производство)

. Ведение переговоров с ключевыми лицами (директора, начальники отделов).

.

08/2008-09/2010г. – IM"Elitlevada" SRL

Супервайзер отдела продаж по регионам

Обязанности:

.Формирование и организация работы группы торговых представителей

. Планирование, прогнозирование продаж, обеспечение выполнения планов продаж
. Контроль и организация работы торговых представителей, дистрибьюторов, подписание договоров, формирование долгосрочных отношений с Ключевыми Клиентами (розница, опт, производство)
. Ведение переговоров с ключевыми лицами (директора, начальники отделов).

06/2004-08/2008г.г – „Ice Cream & Co” SRL

Супервайзер отдела продаж

Обязанности:

.Формирование и организация работы группы торговых представителей

. Планирование, прогнозирование продаж, обеспечение выполнения планов продаж

. Контроль и организация работы торговых представителей, дистрибьюторов, подписание договоров, формирование долгосрочных отношений с Ключевыми Клиентами (розница, опт)

. Ведение переговоров с ключевыми лицами (директора, начальники отделов).

Образование:

.Высшее образование

Вуз: UTM

Факультет: Arhitectura si Urbanizm

Форма обучения:Заочное отделение

1993г. - 1997г.

.Средне техническое

Кишиневский автодорожный техникум

Форма обучения: дневное отделение

Факультет: Дорожно-строительная техника

1987г.- 1991г.

Владение языков: Русский, Румынский Владение автомобилем:

Категория «B,C» - стаж 24 года

Дополнительная информация:

Пользователь PC: MS Windows, MS Office.

К командировкам готов

Автомобиль имеется

Готов использовать личный автомобиль в служебных целях

- Амбициозный

- Общительный

- Коммуникабельный

- Пунктуальный

- Решительный

- Склонен обучаться

- Внимательный