Lucru.md
DE 15 ANI ADUNĂ LA JOB

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: https://www.lucru.md/ro/preturi/cv

CB

♂ Masculin

Chișinău

Руководитель отдела маркетинга и продаж

Despre mine

Категория: Менеджеры

Должность: Руководитель Департамента маркетинга и продаж

Фамилия, Имя: Стрестьян Валерий

Возраст: 48 лет

Опыт работы в данной области: свыше 15 лет

Образование: Высшее

Желаемая заработная плата: от 1 000 $ и выше

График работы: Полный рабочий день

Образование подробно:

Образование: 1983-1987 гг. Томское Высшее Военное Ордена Красной Звезды училище Связи. Специальность: Инженер по эксплуатации средств радиоэлектропроводной связи. 1982-1983 г. Техническое училище №87 при Телезаводе «Альфа». Специальность: Монтажник радиоэлектронной аппаратуры и приборов г.Кишинев.

Опыт работы подробно:

Сегодняшнее место работы:

12.2008 - по настоящее время коммерческий директор ICS “UPS-Moldova” SRL , молдо-американская компания по экспресс-доставке корреспонденции и грузов.

Функции:

-поиск новых клиентов и удержание старых;

-активизация рекламных кампаний по узнаваемости UPS на всей территории РМ как мирового лидера в экспресс-перевозках;

-мониторизация работы основных конкурентов.

-создание специальных условий , при которых новые клиенты принимали решение сотрудничать с UPS.

Результаты работы и достижения:

Несмотря на ежегодные повышения тарифов общий объем продаж стабилен.

06.2005г-05.2008 - "Titan-RM" SRL (оптово-розничная продажа строительных материалов), г.Кишинев. Коммерческий директор.

Функции:

- работа с точками розничной торговли;

- налаживание связей между розницей и оптовиками;

- продвижение и расширение ассортимента продукции "Titan-RM" SRL на рынке;

- создание благоприятных условий для удерживания клиентов;

- организация и контроль за проведение рекламных кампаний.

Результаты работы и достижения:

Увеличил ассортимент предлагаемой продукции в точках розничной и оптовой торговли. Увеличил в среднем объемы продаж на 140% в год.

08.2004-06.2005 г. “Izoplast” SRL (крупнейший производитель пенопласта в Молдове), г.Кишинев. Начальник отдела маркетинга и продаж.

Функции:

- работа напрямую со строительными организациями;

- постоянные маркетинговые исследования строительного рынка Молдовы;

- организация и контроль за проведение рекламных кампаний;

Результаты работы и достижения:

-расширил в 3 раза дилерскую сеть в основном по регионам.

-увеличил ассортимент предлагаемой продукции.

06.2000-03.2004 г. “Tina” SRL Крупнейший поставщик бытовой техники фирм «Tefal”,“Rowenta”,“Moulinex”, “Krups”, генеральный завозчик кассовых аппаратов “Datecs”, г.Кишинев. Директор салона-магазина.

Результаты работы и достижения:

-разработал доступную систему оперативного изучения характеристик бытовой техники и методики доведения до покупателя;

-расширение и удержание клиентов;

-методика стимулирования консультантов по продвижению определенного вида товара.

09.1996-05.2000 г. “Cambanaft” SRL Импортер нефтепродуктов в Молдову. г.Кишинев. Инженер-механик по выпуску и ремонту автотранспорта.

-систематизация плановых ремонтов бензовозов;

-учет моторесурса автотранспорта, своевременное списание горюче-смазочных материалов;

-эффективное использование ГСМ.

08.1983 - 02.1990 Служба в Вооруженных Силах СССР. Капитан запаса.

Дополнительные сведения:

Технические навыки: 1-С Бухгалтерия, MS Windows , Word, Excel, DOS, работа в Интернете.

Участвовал в тренингах по продажам:

- ТЦ «Развитие» , Украина, Киев, тренер Дейнеко Евгений;

- КГ «Навигатор» Кишинев, тренер Захарова Наталья (Москва);

- КГ «Evenda» , Кишинев, тренер Котов Евгений (Москва) ;

Знание языков: Русский, румынский – свободно, английский изучаю самостоятельно, французский язык - читаю, перевожу со словарем.

Водительские права категории "B", "C" , стаж вождения 29 лет. Личный автомобиль Volkswagen Passat (год выпуска

2000).
Загранпаспорт, возможны командировки.
Занимаюсь спортом (футбол, волейбол). Не курю.
Личные качества: Энергичен, хороший организатор.
Телефон: 069793311
Email: streval@mail.ru straus65@yahoo.com